



【東京】医療部門営業職／第二新卒・未経験歓迎／スポーツ用サポーター  
No1「ZAMST」メーカー／各種手当充実／直行直帰可

入社後研修あり！海外営業やプロモーション担当への挑戦も可能！

## Job Information

### Hiring Company

NIPPON SIGMAX CO., LTD.

### Job ID

1487113

### Industry

Pharmaceutical

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Bunkyo-ku

### Train Description

Toei Oedo Line, lidabashi Station

### Salary

4.5 million yen ~ 5.5 million yen

### Work Hours

08:45~17:30（所定労働時間7時間45分）【休憩】60分

### Holidays

完全週休2日制（土・日）

### Refreshed

April 21st, 2026 08:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### ★社会貢献を実感できる医療営業

当社『日本シグマックス』は1973年創業。

医療用サポーターをはじめ、医療機器・医療用品の開発・製造・販売を手掛ける会社です。

高齢化社会が進む中、整形外科分野を得意とする当社が果たす役割も大きくなってきており、さらなる会社の飛躍のため、

医療営業部で新たに営業職を募集することになりました。

製品を通して患者様をサポートする、営業としてもやりがいを実感できる仕事です！

#### ■業務内容：

大学病院、国公立病院、開業医などの医師・看護師に対して、製品のPRなど、パートナー（代理店）と協働しながら営業を行います。

具体的には、、、

- ・新規営業は少なく、既に製品を使用している病院での新商品の拡販
- ・代理店や義肢装具士に対する医療機関の情報や販促商品の状況の共有

直行直帰で業務を行っていただけ、入社当初は営業所に出社して計画を立て、帰社して教育担当やマネージャーと振り返りを行います。

対象製品はサポーター等の消耗品から、リハビリ機器のような大型機器までさまざまです。

医学知識や製品知識については、入社後にプログラム化した研修やOJTで習得。

お客様であるドクターと対等に話すため、日々の勉強は欠かせませんが、知識が身に付いた時は大きなやりがいが変わります！

#### ■ポジションの魅力：

多くのトップアスリートに支持いただいている『ZAMST』ブランドを更に魅力付けを行っていただき、スポーツ活動をサポートすることが可能です。

#### ■キャリアパス：

営業実績を重ねることでマネージャーに昇格したり、営業経験を活かして企画や折衝、プロモーション担当などに異動、海外展開に向けた担当、医療・ウェルネス部門での活躍など、多くのキャリアプランをご準備しています。

#### ■当社の魅力：

- ・ZAMSTは7年連続スポーツ向けサポーターNo1を獲得しています
- ・トップアスリートやプロチームとの契約しておりまた震災支援等スポーツや社会をサポートしています。
- ・当社はギブス、サポーターなどの整形外科用医療用具、スポーツ用・日常用サポーターの開発～販売・輸出入を行っており、外固定の製品（サポーター、ギブスなど）の市場では約40%のシェアを占めます。
- ・今後超高齢化社会、医療費負担の拡大などの問題に少しでも貢献するため、“自らの健康は自らの手で守る”時代のニーズが高まっています。そのようなニーズに対しても同社は製品開発を進めています。

## Required Skills

### 【必須】

- ・営業の経験(業界・年数不問)
- ・第一種運転免許普通自動車
- ・大学卒以上

★社内活躍者の多くは異業界からの中途入社者です！

金融や不動産出身者なども活躍しています

### 【働き方補足】

- ・手術室などの立会はほぼありません。
- ・領域は整形外科品目に特化し長い歴史を誇ります。
- ・消費財においてはシェアが高く、製品知名度が高い中、営業活動をして頂きます。

### 【求人の魅力】

- ・評価制度が明確（期初に上長と評価項目の摺合せ実施）  
※行動評価の比重が高くなっております。
- ・教育(座学、メンター)が充実しているので、専門性が身に付きます。

### 雇用形態

正社員

試用期間：3ヶ月

年収：予定年収450万円～550万円

月額（基本給）：230,000円～280,000円

その他固定手当/月：20,000円

固定残業手当/月：35,000円～（固定残業時間18時間0分/月）

超過した時間外労働の残業手当は追加支給

月給：285,000円～335,000円（一律手当を含む）

昇給：有

残業手当：有

### <給与補足>

- ・月額（基本給）23万円～（別途手当あり）
- ・年収は一例です。経験・能力・前職給与考慮
- ・通勤手当、家族手当、役職手当、営業手当、転勤手当があります。
- ・賞与 年2回（6月、12月）、他決算賞与

- ・給与改定 年1回（4月）
- ※固定残業（18H）を超える時間外労働分は別途支給。

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。  
月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

#### 勤務地

本社：東京都新宿区西新宿1-24-1 エステック情報ビル7階  
【最寄駅】地下鉄丸の内線／新宿駅  
【転勤】当面無 ※キャリア形成における将来的な転勤の可能性はございます。  
【喫煙環境】屋内全面禁煙

#### 勤務時間

事業場外みなし労働時間制  
みなし労働時間/日：7時間45分  
休憩時間：60分  
時間外労働有無：有

<標準的な勤務時間帯>  
8:45～17:30  
<その他就業時間補足>  
※水曜日はノー残業デー

#### 休日休暇

- ・完全週休2日制（休日は土日祝日）
- ・年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- ・年間休日日数124日
- ・完全週休2日制（土曜、日曜）、祝日、夏季（5日）、年末年始、特別休暇、ストック休暇、慶弔休暇
- ・有給休暇：10日～最高20日

#### 手当/福利厚生

- ・通勤手当、家族手当、寮社宅、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

<各手当・制度補足>

- ・通勤手当：補足事項無し
- ・家族手当：扶養配偶者及び扶養親族（18歳以下の子）
- ・寮社宅：転勤伴う場合のみ借り上げ社宅
- ・社会保険：補足事項無し
- ・退職金制度：再雇用制度あり

<定年>

- ・60歳

<育休取得実績>

- ・有（育休後復帰率100%）

<教育制度・資格補助補足>

- ・入社後研修、OJT、スキルアップサポートシステム（自己申告による教育研修を会社側がサポートするシステム）、他階層別研修等

<その他補足>

- ・財形貯蓄、提携福利厚生クラブ、退職金制度（確定拠出年金、一時金）

---

#### Company Description