【東京】提案営業｜お客様のニーズに合わせて自社工業製品を提案｜ゴム・金属・樹脂等の営業経験者募集　※ノルマありません

工業用ゴム製品・樹脂金属部品卸売・OA機器用ゴムロール等の自社製品を製造、販売

Job Information

Hiring Company
Toho Rubber Co., Ltd.

Job ID
1486855

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Toei Mita Line, Shibakoen Station

Salary
3.5 million yen ~ 5.5 million yen

Refreshed
November 11th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■部品商社としてスタートし、工業用ゴム製品、樹脂・金属部品卸売の他、OA機器用ゴムロール等の自社製品を製造、販売する技術商社。
■海外事業も展開しマレーシア、ベトナムに自社工場、シンガポール、香港に海外事務所を保有。

■主な仕事内容

工業製品(ゴム/金属/樹脂/プラスティック)等の営業をお任せします。お客様のニーズに合わせて自社製品を提案したり商社的な営業をお任せします。首都圏だからこそ幅広い業界のお客様をご担当頂きます。

お客様の製品に対して当社が工業製品（自社製品/他社製品）を提案し、さらに付加価値をつけるお手伝いを当社が行います。

■首都圏の機械/自動車/建設/製紙等、お客様は多岐に渡ります。
■コクヨさんに飛沫防止パネルの納入実績有
■競合が少なく、他社は当社ほど商品ラインナップが多くないため、当社 が選ばれることが多く、企業様の相談役のような存在です。

お客様の状況に合わせて、メーカー営業・商社営業どちらも経験することができます。商品インプットは当社でサポートさせて頂きます。

【入社後】
異業界の方には、入社後半年間研修(OJT)があります。座学、工場見学、営業同行、事務業務、工場内作業といったことを行っております。個々に合わせて研修期間の長さや中身を調整します。

配属先情報
全体10名（20代～50代）※ゆくゆくは管理職をお任せします。

Required Skills

必要な経験・能力等
【必須】

- 法人営業経験のある方（有形商材）

【歓迎】

- ゴム/金属/樹脂/プラスティックのいずれかで営業経験のある方
- 自走力もって行動できる方 ◎17時～19時の間にほとんどの方が帰宅されます。

雇用形態
正社員
期間の定め：無

＜試用期間＞
3ヶ月
備考：変更無

給与
想定年収：350万円～500万円
形態：月給制
備考：月給228,000円～350,000円 基本給228,000円～350,000円を含む/月 ■賞与実績:年2回
諸手当：通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（残業時間に応じて別途支給）

勤務地
東京支店：東京都 港区 芝公園2丁目10-1
受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

＜転勤＞当面無

勤務時間
09:00～17:45（所定労働時間7時間45分）
休憩時間：60分
残業：有

休日・休暇
年間休日日数117日
（内訳） 土曜　日曜　祝日　夏季3日　年末年始5日
その他（5週に1回土曜AM出勤があります）
有給休暇：有（10日～）

待遇・福利厚生
社会保険：健康保険　厚生年金保険　雇用保険　労災保険
寮・社宅：有
その他制度：会員制リゾートホテル、社内預金利子補給制度
退職金：有

選考内容
面接回数：2回程度（目安）
筆記試験：無
採用人数：2名

Company Description