

**【東京】 訪問営業（エネルギー関連商材）**

未経験歓迎/ポテンシャル採用/年間休日125日

## Job Information

**Hiring Company**

TREND LINE Co., Ltd.

**Job ID**

1482603

**Industry**

Equipment

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Toshima-ku

**Salary**

3 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**

11 : 00 ~ 20 : 00

**Refreshed**

June 5th, 2026 09:00

## General Requirements

**Career Level**

Entry Level

**Minimum English Level**

Basic

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

## ★アピールポイント

- 実績や役職次第で年収1000万以上も可能！
- 残業の強制は当然なく、月平均20時間以内！
- 未経験でも挑戦しやすい環境
- 英語を活かせる機会もあります（訪問先顧客とのコミュニケーション）

**職務概要**

個人顧客に対して、太陽光発電や蓄電池、インターネット回線などをはじめとしたスマートハウス設備の訪問営業をご担当いただきます。

**職務詳細**

1. 商品：何を売っているのか  
スマートハウス設備（太陽光発電や蓄電池、インターネット回線など）

## 2. 届けている価値：なぜお客様は買うのか。何を求めているのか

- ・電気代の節約（国内におけるエネルギー資源の不足による電気代高騰を背景にニーズが増加）
- ・安定した電気エネルギー供給（台風やゲリラ豪雨、地震など自然災害による停電に対する対策）

## ▼1日（平日）の流れ（残業1時間の場合）

11：00 出社 社内で訪問先の確認等  
 →13：00 営業開始  
 （休憩1時間）  
 →20：00 営業終了 移動（訪問先が遠いと1時間ほどかかる場合もあり）  
 →21：00 帰社  
 未経験・第二新卒歓迎

**会社の特徴**

同社は、顧客の生活がより豊かな暮らしになるよう、顧客に合った物を提供しており、同社の理念である『人を大切に  
 する。』という想いを胸に、日々努力し事業に取り組んでいます。

目指す所はサービスを提案するだけではなく、顧客と信頼関係を構築し『人と人とのお付き合い』をする事です。

今後は、福岡支社・大阪支社の設立など企業規模が拡大して行く中、中核として共に歩んでいける方を募集しています！"

**Required Skills**

★未経験歓迎！！★

★全社員が業界未経験から挑戦しています！★

**【必須】**

- ・普通自動車第一種免許をお持ちの方

☆☆同社の魅力☆☆

- ・実績や役職次第で年収1000万以上も可能！
- ・残業の強制は当然なく、月平均20時間以内！
- ・未経験でも挑戦しやすい環境

全社員が業界未経験からの転職！/入社後商材の研修あり！（商社やメーカー担当を誘致）

**【必要な経験スキル】**

- ・主体的に行動できる方

雇用形態：正社員

年収：想定給与288万円～700万円

※経験、スキル、年齢を考慮の上、同社規定により優遇

勤務地：東京都豊島区南長崎1-18-16 アネックス目白4F

勤務時間：11：00～20：00

**休日休暇**

【年間休日125日】完全週休2日（月・火）、有給休暇、慶弔休暇、年末年始休暇、GW休暇、夏季休暇、産前・産後休暇、育児休暇、介護休暇、特別休暇（誕生日・記念日・行事等）

**手当/福利厚生**

通勤交通費（全額支給）、営業交通費（全額支給）、各種社会保険制度、時短勤務制度、資格取得支援制度、研修制度、人事評価制度、社員旅行

**Company Description**