



【営業担当】 国内顧客（タービン/スマートグリッド業界）セールス ※英語・経験必須

英語を使って国内と海外を結ぶやりがいのあるお仕事です！

Job Information

Hiring Company

Woodward Japan LLC

Job ID

1482244

Division

営業部

Industry

Other

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Chiba Prefecture, Chiba-shi Mihama-ku

Train Description

Keiyo Line Station

Salary

7.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

企画業務型裁量労働制

Holidays

土、日、祝日

Refreshed

September 29th, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【仕事内容】

国内大手重工業メーカー・スマートグリッド業界に対する営業職の募集です。
購買、品質管理、技術等の全ての分野を網羅して米国本社や海外拠点と連携しながらウッドワードの製品を国内顧客に提案します。既存の客先のフォローアップに加え、新規の客先開拓に向けて市場調査やプロモーションなどの営業活動を行います。

【配属先情報】

営業部 10名が在籍 営業部長（日本人）にレポートします。

【出張】

東京近郊、大阪、神戸、広島など必要に応じて週に1～3回程度あります。
海外出張は年に1～2度生じる予定です。

【福利厚生】

- 社会保険完備
- 退職金制度あり（勤続2年以上）
- 総合福祉団体定期保険加入
- 有給休暇は入社月按分で付与
- 在宅勤務制度あり（週2回まで）
- 各種特別休暇あり
- 育児休業取得実績あり（男女とも）
- LinkedIn Learning 受講フリー

ワークライフバランスの向上に努めており、千葉県により「社員いきいき！元気な会社」宣言企業に認定されております。
プライベートとメリハリをつけながら働いている社員が多く、昨年度の有給休暇取得率は85%でした。

ドリップコーヒー、各種お茶、オフィス置き菓子あり（無料）

ローパーティションで区切られた、スペースに余裕のある眺望の良いオフィスです。

最寄り駅はマリスタジアム、幕張メッセ、アウトレット等があるJR海浜幕張です。東京からJRの快速で30分ほどです。
区画整理のいきとどいた清潔な街です。都心ほどの賑わいはありませんが飲食店も多く、駅前にはアウトレットもあります。また近くには緑の多い公園もあり、昼休みに散歩を楽しんでいる社員もおります。また、年に2回ほど地域のクリーンイベント（徒歩圏にある人口ビーチでの清掃活動）に有志のボランティアで参加しています。

Required Skills

【語学スキル】

日本語ネイティブレベルと英語ビジネスレベル以上が必須となります。
米国本社・他海外拠点（主にドイツ）とは日常的にコミュニケーションがあり、海外からのビジターを連れて国内客先に訪問することもあります。顧客は国内の重工業になりますので、日本語はネイティブレベルが必須になります。英語につきましては積極的にコミュニケーションが取れて学習意欲のある方であれば入社時のレベルは応相談です。

【学歴】

大卒以上 職歴重視により学部は不問です。

【必要な経験・あるとよい経験】

BtoBの営業経験は必須となります。
電力、発電関係の知識があり、重電関係、プラント、精密機械等の業界での営業経験者を歓迎しますが、メーカーでの海外営業のご経験、外資系メーカーでの営業経験などをお持ちの方は是非お問い合わせください。

Company Description