



【英語】 インド向け海外営業/大手医療メーカー/500~700万円/正社員@東京

成長著しいインド市場担当の海外営業ポジション！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

海外売上80%を越えるグローバル企業！

Job ID

1481939

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Itabashi-ku

Train Description

Toei Mita Line, Motohasunuma Station

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

8:30~17:15

Holidays

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：125日以上

Refreshed

July 24th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社の眼病向け検査機器を主に中国やアジアに販売するための海外営業として業務を行って頂きます。

①主として、強化地域であるインドの事業管理、地域改革プロジェクトの企画・実行

②海外パートナー企業とのプロジェクトの企画・実行

③担当地域向けDay-to-Dayオペレーション・サポート業務

販売会社とのオンライン会議、海外出張ベースでの支援・遂行も含まれます。

Required Skills

■必須スキル

・日本企業での海外営業経験（3年以上）

又は

・日本企業での海外事業プロジェクトの管理・実施経験（3年以上）

・TOEIC：800点以上

・英語でプレゼン資料や提案資料の作成経験

■人物像

・海外、特に中国やアジア（韓国・東南アジア・インド）のビジネスに抵抗なく、関わる全ての人の立場や意見を尊重し、良好で有効的な人間関係を築ける方

・医療業界に興味がある方

・基本的なPCスキルがある方

Company Description