

# PDOLE

【未経験歓迎】 人材コンサルタント/営業コンサル/400万～750万円@東京都

クライアントの業務を分析し、最適な人材採用を支援できます。

## Job Information

### Recruiter

PDOLE Inc.

### Hiring Company

営業戦略に特化したコンサルティング事業会社

### Job ID

1480468

### Industry

Other (Consulting and Professional Services)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

4 million yen ~ 7.5 million yen

### Refreshed

November 5th, 2024 02:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### ■業務内容

サービスに興味を持っていただいたお客様に対し、詳しくサービスのご案内を行っていただくと同時に、導入後はどんな効果が得られるか具体的な提案を行っていただきます。

人材不足に悩むのは、主に中小ベンチャー企業の経営者の方々。

在宅ワーカーと企業のマッチングをするだけでなく、採用した在宅ワーカーの人たちが業務を実行できるように、マニュアル整備や教育体制のサポート、評価制度や勤怠管理の方法まで、トータルで支援します。

### ■業務の流れ

(1)ヒアリング・要件定義

ヒアリング情報からクライアントの持つ業務を細分化し、「社員が担当する業務」と「在宅ワーカーに依頼する業務」に分別します。

(2)採用支援

在宅ワーカーに依頼する業務が決定したら、同社が運営する在宅求人サイト『mamaworks（ママワークス）』に求人掲載をし、在宅ワーカーを募集します。

(3)マニュアル・教育サポート

在宅ワーカーが採用できたら、マニュアルや教育体制を作り、在宅ワーカーの人たちが業務が実行できるところまでをサポートします。

(4)定期ミーティング

クライアントと月1回の頻度で定期ミーティングを実施します。

採用した在宅チームの状態や業務進捗を把握し、問題があれば改善策を立案して、組織に定着するまでをサポートします。

---

## Required Skills

【必須】

- ・PCスキル
- ・仕事に必要な「日本語ビジネスレベル」

【歓迎】

- ・営業経験（BtoB、BtoCいずれか）をお持ちの方
- ・経営者や役員層に対する折衝経験

---

## Company Description