【名古屋】ワインの法人営業（業務向け）　/正社員

スペインのワイナリーグループ傘下　世界各国から選りすぐりのワインを取り寄せ拡大中

Job Information

Hiring Company
Mikuni Wine Co.,Ltd.

Subsidiary
三国ワイン株式会社（本社）

Job ID
1480142

Industry
Food and Beverage

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Train Description
Tokaido Main Line (Atami to Maibara), Kanayama Station

Salary
3.5 million yen ~ 5 million yen

Refreshed
November 20th, 2026 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント
・ワインを通じてお客様と共にビジネスを成功させ喜びを分かち合えた時、とてもやりがいを感じます。自発的に仕事に取り組める方、大歓迎！
・自社ワインの割引購入やあんしん財団加入（宿泊施設、スポーツクラブなど　様々な福利厚生メニューを会員価格で利用することが可能）で福利厚生も充実。

【仕事内容】
世界11ヵ国の銘醸地、トップクラスの生産者のワインを国内の様々な業態のお客様に広くご提案、営業活動を行う仕事です。

■業務内容：
酒類の輸入、卸売販売を行う弊社にて直輸入した11ヶ国のワイン、50以上のワイナリーのワインを様々な業態（ワインショップ、百貨店、スーパーマーケット、飲食店、酒販店など）のお客様への営業活動を既存・新規含め担当頂きます。商品提案だけでは無く、お客様のビジネスに貢献できるような販促企画提案やワインの認知度を高めるためのイベント（試飲会、セミナー）提案などもお任せします。
ご自身の提案や営業活動次第で販売拡大やブランド認知を高める事の出来るやりがいのある仕事です。

■業務詳細：

- 担当するワインショップ、百貨店、スーパーマーケット、飲食店、酒販店へ商品提案や企画提案、販促提案を行う
- 担当する得意先の弊社窓口として、様々な対応・サポートを行う
- 自社ワインの販売拡大の為、新規取引先の開拓を行う

＜販促、企画事例＞
スーパーマーケットでのインストアキャンペーン企画 / 季節感を醸し出す売場づくり提案 / 特定小売店向けオリジナルワインセット企画 / ネット販売向けワイナリーに着目した特集ページ取組み提案 / 飲食店向けワインメーカーズディナー提案

■業務のやりがい：

- 品質の確かなワイナリーの商品を取り扱っているので、自信を持って安心してお客様にお勧めする事が出来ます。
- お客様の状況をしっかりと把握した上での提案営業を推奨しています。特定顧客向けのオリジナル販促企画の立案や商品開発も営業個人からスタートする事が出来ます。
- 本社調達部門と協力して、海外の新しいワインの選定に携わることも将来的には可能です。

■資格取得応援：
弊社現有メンバーの半数以上がワイン資格取得者で、資格がある事でより自信を持って営業活動を行う事が出来ています。
資格取得に向けての援助制度があるので是非積極的に利用してください

■ワイナリー研修について：
取引先ワイナリーへの現地訪問、研修を定期的に実施しています。取り扱っているワインが実際に造られている環境を肌で感じ、様々な知識を得る事で営業活動の幅も大きく広がっていきます。

■弊社の魅力：

- C.V.N.E.グループとして世界中のネットワークをもつ
  世界中の市場概況、最新情報のスピーディな把握・配信が可能
- 世界11ヵ国 優良サプライヤーの商品取り扱い
  各銘醸地を代表する、50を超える生産者の商品供給
- 自社物流センターの活用による多彩な対応
  セット商品、オリジナルラベルなど柔軟で多彩なご提案

Required Skills

■応募条件：
・普通自動車免許
・ワインに関する知見または興味をお持ちの方
・人とのコミュニケーションが好きで、行動力があり、達成意識高く業務に取り組んでいただける方
・営業経験がある方（業界未経験者可）

■優遇条件：
・流通業界での営業経験をお持ちの方（特に食品・酒類業界での営業経験者）
・ソムリエ・ワインエキスパート資格など（ワイン関連有資格者）

雇用形態：正社員

年収：　<u>想定年収3,700,000円 ~ 5,270,000円</u>

●月給254,000円 ~ 362,000円
※経験・前職給与等考慮の上、当社規定により決定します。
※みなし残業（20時間）を含みます。
※試用期間 6 か月あり（待遇面に変更ありません）

●賞与（年2回、内1回は決算賞与）
※平均支給実績3.0ヶ月 / 年

勤務地：
【名古屋支店】〒460-0022　愛知県名古屋市中区金山1-2-4　7F
　東海道本線　金山駅　徒歩10分/　地下鉄名城線　東別院　徒歩8分

勤務時間：9時15分 ~ 18時00分（休憩60分）

休日休暇：
完全週休 2 日制（土、日）祝日（祝日は出社の場合あり※会社カレンダーによる）夏季、年末年始、年間休日122日

手当/福利厚生：
・交通費(当社規程)・社会保険完備(健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
・ワイン関連資格補助・従業員割引購入・あんしん財団加入
・インフルエンザ予防接種補助・人間ドック補助

Company Description