



【Business Development（インド市場担当）】フレックスタイム制＼年収450万円～700万／

日本以外にも5拠点（上海、中国、台湾、シンガポール、オランダ）に支店、インドにも

Job Information

Recruiter

[JobImpulse](#)

Job ID

1479722

Industry

General Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Akihabara Station

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (休憩時間60分) ※フレックスタイム制(コアタイム10:00~16:00)

Holidays

年間休日123日 有給休暇 初年度10日（7か月目～） 土、日、祝日 夏季休暇 年末年始休暇

Refreshed

January 23rd, 2026 17:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Fluent (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Hindi - Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本だけではなく、5拠点（上海、中国、台湾、シンガポール、オランダ）に支店を展開※将来的にインド開設予定

社内のメンバーの多くがトリリンガル人材！グローバリゼーションの職場環境です。

未就業経験・第二新卒でも歓迎です！語学力を活かして業務に携われます！

当社は銅箔をはじめ、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要不可欠な製品・設備及びそれに伴うコンサルティングを提供している専門商社です。

海外営業担当には、海外取引先への銅箔製造装置及び生産ラインに関わるコンサルティングをして頂きます。

ポジション：海外営業

本ポジションはインドマーケットへの海外営業担当となります。また、将来的にインド駐在の可能性がございます。

【主な業務内容】

- ・海外現地企業への営業及び導入サポート
- ・納期管理
- ・海外マーケット調査
- ・販売促進活動
- ・銅箔生産に関わるコンサルティング

部署構成

海外営業は販路の国ごとにチームが構成。自身に親和性の高い国での営業を担っていただきます。

そのため、経験がなくても言語や文化の理解で企業にアプローチすることが可能です。

Required Skills

【必須条件】

- ・日本語 日常会話レベル
- ・英語 ビジネスレベル
- ・インドの母国語ネイティブレベル（ヒンディー語、ベンガル語、マラティー語、テルグ語）
- ・業務経験不問

【歓迎条件】

- ・トリリンガル歓迎！
- ・貿易や海外営業経験者尚可

Company Description