

【CxO直下/グローバルPJ責任者候補】エキスパートマッチング事業のプロジェクトマネージャー(アジア拠点あり)

ob Information
liring Company rches Pte. Ltd.
ubsidiary アーチーズ
ob ID 479665
ndustry susiness Consulting
ob Type ermanent Full-time
ocation ietnam
alary .5 million yen ~ 8 million yen
lolidays 紀全週休2日制
defreshed december 9th, 2025 06:00
eneral Requirements
linimum Experience Level over 3 years
areer Level lid Career
linimum English Level aily Conversation
linimum Japanese Level lative
linimum Education Level achelor's Degree
isa Status lo permission to work in Japan required

# Job Description

### 【アジア×エキスパート×経営直下】

アーチーズは、専門家の知見を活用した意思決定支援プラットフォーム「エキスパートトレジャー」を展開。PEファンドや大手企業の事業戦略・DD案件などに、各業界の知見者をマッチングしています。

本ポジションでは、代表直下でグローバル(アジア中心)プロジェクトを推進。営業企画・チームマネジメント・業務オペレーション構築を通じて、7カ国展開の事業グロースを牽引する役割です。

#### 【ミッション】

- ・アジア各拠点で展開されるエキスパートマッチング事業の立ち上げ〜拡大
- ・グローバルプロジェクトの円滑な推進、業務基盤の整備

#### 【業務内容】

- ・各国セールス/クライアントサクセスチームの立ち上げ・支援
- ・拠点メンバーのマネジメント (5~10名)
- ・営業オペレーション・KPI設計・管理
- ・顧客(PEファンド/大手企業)との案件進行の統括
- ・必要に応じて業務改善やツール導入提案

#### ※業務は代表直下で進行し、裁量権と成長機会の両方があります

#### 【このポジションの魅力】

- ・シリーズA後の急拡大フェーズにおけるグローバル事業推進に関われる
- ・業界横断型の専門家マッチングという新市場での経験
- ·CxO直下での高速な意思決定·事業責任の体験
- ・年齢や職位に関係なく挑戦できるカルチャー(平均年齢28最)

### Required Skills

#### 【必須】

- ・法人営業 or 顧客折衝を伴うBtoBプロジェクト推進経験
- ・グローバル環境または英語を使った業務経験(ビジネス英語)
- ・チームリードやメンバーマネジメント経験

### 【歓迎】

- ・戦略コンサル/PEファンド/海外展開スタートアップ出身
- ・アジア圏でのビジネス経験/多国籍チームとの業務経験
- ・業務設計やSaaS導入など業務改革に携わった経験

#### 【求める人物像】

知的好奇心旺盛で、新しい知見の吸収に抵抗がない方

#### 【雇用形態】

正社員

#### 【年収】

650万円 ~ 750万円

年間賞与(平均1-2ヵ月分)、インセンティブ(4半期に1回)

### 【勤務地】

ホーチミンor東京

### 【休日休暇】

- ・完全週休2日制
- ·祝祭日休暇(勤務国毎)
- ·年末年始休暇(勤務国毎)
- ・慶弔休暇
- ・有給休暇(10日~)
- ・産育休暇(取得実績あり)

### 【手当/福利厚生】

- ·健康診断(年1回)
- ・フレックス制 ・リモート勤務
- ・自己学習支援
- ·日已子首又拔
  - (年間上限20万円)
- ・服装・髪色・ネイル自由
- ・社員紹介手当

### 《ベトナム勤務》

- ・ビザ・就労許可証取得サポート
- ・入社時海外渡航費サポート
- ·現地医療保険加入
- ・試用期間時は無料での社宅提供あり
- ・毎週金曜日に軽食提供

## Company Description