



【CxO直下／グローバルPJ責任者候補】エキスパートマッチング事業のプロジェクトマネージャー（アジア拠点あり）

## Job Information

### Hiring Company

Arches Pte. Ltd.

### Subsidiary

アーチーズ

### Job ID

1479665

### Industry

Business Consulting

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Vietnam

### Salary

6.5 million yen ~ 8 million yen

### Holidays

完全週休2日制

### Refreshed

April 21st, 2026 08:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

【アジア×エキスパート×経営直下】

アーチーズは、専門家の知見を活用した意思決定支援プラットフォーム「エキスパートトレジャー」を展開。PEファンドや大手企業の事業戦略・DD案件などに、各業界の知見者をマッチングしています。

本ポジションでは、代表直下でグローバル（アジア中心）プロジェクトを推進。営業企画・チームマネジメント・業務オペレーション構築を通じて、7カ国展開の事業グロースを牽引する役割です。

【ミッション】

- ・アジア各拠点で展開されるエキスパートマッチング事業の立ち上げ～拡大
- ・グローバルプロジェクトの円滑な推進、業務基盤の整備

## 【業務内容】

- ・各国セールス／クライアントサクセスチームの立ち上げ・支援
- ・拠点メンバーのマネジメント（5～10名）
- ・営業オペレーション・KPI設計・管理
- ・顧客（PEファンド／大手企業）との案件進行の統括
- ・必要に応じて業務改善やツール導入提案

※業務は代表直下で進行し、裁量権と成長機会の両方があります

## 【このポジションの魅力】

- ・シリーズA後の急拡大フェーズにおけるグローバル事業推進に関われる
- ・業界横断型の専門家マッチングという新市場での経験
- ・CxO直下での高速な意思決定・事業責任の体験
- ・年齢や職位に関係なく挑戦できるカルチャー（平均年齢28歳）

## Required Skills

## 【必須】

- ・法人営業 or 顧客折衝を伴うBtoBプロジェクト推進経験
- ・グローバル環境または英語を使った業務経験（ビジネス英語）
- ・チームリードやメンバーマネジメント経験

## 【歓迎】

- ・戦略コンサル／PEファンド／海外展開スタートアップ出身
- ・アジア圏でのビジネス経験／多国籍チームとの業務経験
- ・業務設計やSaaS導入など業務改革に携わった経験

## 【求める人物像】

知的好奇心旺盛で、新しい知見の吸収に抵抗がない方

## 【雇用形態】

正社員

## 【年収】

650万円～750万円

年間賞与（平均1-2ヵ月分）、インセンティブ（4半期に1回）

## 【勤務地】

ホーチミンor東京

## 【休日休暇】

- ・完全週休2日制
- ・祝祭日休暇(勤務国毎)
- ・年末年始休暇(勤務国毎)
- ・慶弔休暇
- ・有給休暇（10日～）
- ・産育休暇（取得実績あり）

## 【手当/福利厚生】

- ・健康診断（年1回）
- ・フレックス制
- ・リモート勤務
- ・自己学習支援  
（年間上限20万円）
- ・服装・髪色・ネイル自由
- ・社員紹介手当

## 《ベトナム勤務》

- ・ビザ・就労許可証取得サポート
- ・入社時海外渡航費サポート
- ・現地医療保険加入
- ・試用期間時は無料での社宅提供あり
- ・毎週金曜日に軽食提供

## Company Description