



グローバル企業・外資×ハイクラス転職
「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

エリアセールス

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1476315

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:15 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度10日 ※入社当日より付与。初年度は入社月に応じて付与
月：10...

Refreshed

May 9th, 2024 08:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2225627】

Accountability

担当県において販売目標を達成することに努める

そのために、生物農薬（IPM、マルハナバチ、バイオスティムラント・土壌改良剤）と化学農薬について普及販売活動を通じて営業利益をあげる

また特約店、JA、小売店、ホームセンターや県指導機関と良好な関係を構築し、持続的なビジネスを構築することに努める

Responsibilities

- ・ 上長のサポートを受けて、担当県のビジネス環境を理解して、当社の強みを最大化できるエリア戦略を立案し実行する
 - ・ 2週間分の予定を事前に上司に報告し、効率的な営業活動を行う
 - ・ 社内の関係者（物流部、マーケティングなど）と連携をして、ビジネスの最大化を促す
 - ・ 農薬取締法、外来生物法など関連法令を遵守した営業活動を行う（法令の詳細はO J Tで説明します）。
-

Required Skills

・ 農業高等学校、農業大学校卒業 ・ 農薬事業または農業分野（農業資材）に関わった経験がある方 ・ 基本的な作物生産、植物生理、植物防疫（昆虫学、病理学）、農産物市場流通 尚可：農薬事業または農業分野に関わる業務経験が3年以上あることが望ましい ・ 顧客と良好な関係性を築くことができるコミュニケーション能力を有すること ・ 論理的な思考、計数管理（売上管理）、プレゼンテーション能力、プロジェクトマネジメント能力を有する事が望ましい ・ 基本的なマイクロソフトオフィス機能を活用できること ・ 普通自動車免許を有すること

Company Description

ご紹介時にご案内いたします