



【総合物流企業×輸出入営業リーダー】 \年収550～700万円／@横浜、東京

東証一部上場の物流企業でのフォワーディング営業（リーダークラス）

Job Information

Recruiter

[JobImpulse](#)

Job ID

1475991

Industry

Logistics, Storage

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

8:30～17:25 所定労働時間：7時間55分 休憩60分 残業：月平均20時間（別途支給）

Holidays

完全週休二日制（土日祝）、夏季休暇、年末年始 年間休日121日

Refreshed

May 22nd, 2024 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

輸出入営業のリーダークラスでの募集です。

エレクトロニクス関連メーカーや商社に対して、電子部品を中心とした航空貨物・海上貨物輸出入や輸出入に関する国内物流の提案営業を行います。高度な物流技術が要求される電子部品に関して業界トップクラスの物流技術力を強みに深耕・開拓を進めていただきます。

【職務詳細】

■国内の各拠点のメンバーや輸出入担当との連携業務

■海外現地法人との連携や各拠点の売上支援等（日本人駐在者や日系企業が多いため、高い英語力は求めません）

■既存顧客中心ですが、新規顧客の獲得にも注力します

勤務地：神奈川県横浜市港北区 / 東京都大田区

Required Skills

【必須】

- ・フォワーディング営業の経験5年以上
- ・輸出入業務の経験
- ・英語力

【尚可】

- ・将来的に海外赴任（アジア全域、欧米圏）を希望されている方

将来的に海外勤務のキャリアパスもあります！

海外で仕事をしたいという方を歓迎しております。

自社の倉庫があり、運送も可能なため、商材を売りやすい環境です。

Company Description