CareerCross

Garrett
ADVANCING MOTION

【Sales Representative】世界シェア60%以上を誇るターボチャージャー等の技術営業

シェアNO.1のグローバル企業で、裁量をもって働けるやりがいのあるお仕事です。

Job Information

Hiring Company
Garrett Motion Japan Inc.

Job ID
1475259

Division
Light Vehicle Customer Team

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Yurikamome Line, Hinode Station

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
＜労働時間区分＞ フレックスタイム制（コアタイム：10:00～15:00） 時間外労働有無：有

Holidays
休日：土日含む年間休日124日　※当社工場カレンダーに準拠します 年間有給休暇：10日～22日

Refreshed
May 13th, 2024 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事内容詳細：
・高品質で効率的なサービスを提供する販売・販売支援機能の推進
・部門横断的なチームを率い、性能、品質、機能、費用、時間軸に関して顧客とグローバルビジネスの期待に応える
・戦略的な事業計画を策定し、継続的に改善
・主要顧客との関係構築、将来の成長機会の特定
・ISC(統合サプライチェーン)と緊密に連携し、プラントの選択と割り当ての実施
・見積書の作成・提出、新規事業機会の交渉
・特定のシステムビジネスに影響を与える業界、市場、法規制の推進要因の認識

■製品について
主製品のターボチャージャーは、エンジンの排気を動力源としたエンジンの過給機で、当社が世界シェア60%以上を誇っております。
環境に有害な排出ガスを大幅に削減するのに役立っており、エンジンの小型化、高効率化だけでなくサステナビリティの観点でも需要が高まっております。
実際に当社のR＆D投資の99%以上が、コアターボ、eブースティング、ソフトウェアソリューションなどの有害排出物削減技術に割り当てられています。

■キャリアパス
・ラーニングマテリアルでギャレットのルールや製品知識を学んでいただき、次に営業現場の基本的な業務フローを見て実務を習得いただきます。
・ゆくゆくは営業部門のスペシャリストとして社内の他部署と連携し、全OEMとの商談等の推進を担っていただきます。
・将来的にはグローバルでの異動を含め、マネジメントとしてご活躍いただく事も可能です。

■当社の魅力
・長期的視野でシェア６０％以上独占しながら、圧倒的な新テクノロジー開発に積極的
・業界トップの役員等から国をまたいで直接学ぶ機会
・在宅勤務等、個々に合わせた働き方が可能（フレックスタイム制で出勤時間に自由度あり）
・少数精鋭によるチームで大きな責任と評価を得られる
・グローバルの実務においては英語必須となるので、本質的なビジネス英語力が身に付く
・エンジン、ターボはもちろん、最新の自動車業界に関する専門知識とスキルを養える
・本人希望以外の転勤なし

Required Skills

必要な経験、スキル

・将来的に営業マネージャーを目指す意欲のある方。
・学士号をお持ちの方。
・日本語および英語(口頭・書面)に堪能な方。
・顧客志向、結果志向のプロフェッショナルマインドをお持ちの方。
・商用車または自動車業界でのOEM営業経験がある方。
・コミュニケーション能力、プレゼンテーション能力の高い方。
・強力なチームワークスキルをお持ちの方。
・常にプロフェッショナルな姿勢で、高い倫理観を持って行動できる方。
・チーム、顧客、その他の人々の潜在的な態度、感情、ニーズを察知し、考慮することができる方。
・組織構造を通じて、あらゆるレベルの顧客とスムーズに接することができる方。

歓迎される経験、スキル

・パワートレイン/エンジンの販売経験をお持ちの方。
・運用、エンジニアリング、営業、マーケティングにおける強力な機能的バックグラウンドをお持ちの方。
・顧客との交渉および戦略策定における成功実績をお持ちの方。
・ビジネスの優先順位を管理し、主導する能力をお持ちの方。
・顧客との良好な関係を維持する能力をお持ちの方。
・ターボチャージャーの技術および設計に関する実務知識をお持ちの方。

【フィットする人物像】
・段階的に複数のOEMの主担当となることが想定されるため、自ら論理的に考え積極的に行動できる自主性の高い方を求めています。
・チームプレーを必要とするため、取引先だけでなく、同僚に対しても気持ちの良いコミュニケーションを取ることが出来る方にはご活躍いただける職場です。
・スイスの本社や他の拠点とのやりとりは英語のため、会議での会話をはじめ書類・資料の読み書き、メールでのやりとりが英語でできる方を求めております。
・少数精鋭チームの構成員となるため、スピード感、思慮深さ、タフな精神力をお持ちでマルチタスクが得意な方を求めています。

Company Description