

プロダクトマネージャー≪イグス・リニアガイド製品の日本市場における拡販＆PR活動≫

【機械・機能部品関連のセールス経験者募集】業界シェア上位のドイツ機械部品メーカー

Job Information

Hiring Company
igus K.K.

Job ID
1475204

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Sumida-ku

Train Description
Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Kinshicho Station

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
8：45 ~ 17：00 (所定労働時間7時間15分)

Holidays
完全週休2日制(土日祝)、夏期休暇 (4日) 、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業、子の看護等休暇

Refreshed
October 29th, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項及び本ポジションの魅力≫

- **日本国内におけるケーブル保護管（商標登録エナジーチェーン）のシェア率トップ！**
- **本製品のエキスパートとして、営業他、社内向けの技術支援から顧客折衝のサポートまで**
- **インセンティブの支給あり。**

「ドライリン（リニアガイド）」のプロダクトマネージャーとして、以下の職務を担当いただきます。
※ドライリン：https://www.igus.co.jp/info/linear-guides-linear-guides

主な業務内容は以下の通り

- **独ノイグス社製品のドライリン（リニアガイド）の技術対応及び、日本市場開拓のための戦略的立案、実行（広報・プロモーションを含む）**
- **営業への技術サポート・問合せ対応・情報展開・トレーニング**
- **ドイツ本社への技術問合せ窓口（メールや電話/使用言語は英語）**

（変更の範囲）
会社の定める業務

職務の特徴

- イグスの製品はあらゆる産業界で活用されています。対象顧客は多岐に渡りますが、機械装置メーカーが主なターゲットとなります。（工作機械、ロボット、自動車、農機・建機、食品包装機械や半導体製造装置など）
- 製品選択肢の多さ、価格、納期と競合企業に対しての差別化は明確であり、その「高付加価値」からリピート率、引き合い率も高い商品群ではありますが、さらなる日本市場開拓のために市場を分析し戦略を立案し実行して頂きます。

■募集背景：体制強化

■組織構成
部長
外勤営業：9名
インダストリーマネージャー：2名
インサイドセールス：3名
プロダクト担当：5名
平均年齢：48歳

■教育制度
国内外での研修あり

雇用形態
正社員

勤務地
基本的には出社をお願いしております。
本社　東京都墨田区錦糸1-2-1アルカセントラル15階
（変更の範囲）会社の定める場所および労働者の自宅

年収
年俸制(16分割) 600万円 ~ 1,000万円
例：年俸600万円の場合
基本給￥310,714 ~、固定残業代￥64,286 ~ を含む/月

福利厚生
・コーポレートカード貸与
・ノートパソコン貸与
・英語学習費用の補助あり
・永年勤続表彰
・健保組合経由での保養所利用、ラフォーレ倶楽部優待、スポーツクラブ優待あり
・副業不可

国外はドイツ、アジア（中国・上海、韓国等）、米、ほか支社含め全世界に出張の可能性あり。頻度は年0 ~ 2回ほど。

Required Skills

必須条件：下記をすべて満たす方

- FA関連の商材を取り扱ったご経験をお持ちの方。
- エンジニアリングセールス又はプロダクトマネジメントのご経験がある方。
- 英語力（中級以上。英語メールの使用必須。週1回ドイツ担当者とミーティングあり）

歓迎条件

- エンジニアリングプラスチックの素材や製品をお持ちの方。
- 設計・技術開発の業務経験をお持ちの方。
- 社会人前も含め、集団の中で「長（リーダー）」として集団をまとめてきたご経験をお持ちの方。

求める人物像

- 責任感と当事者意識を持って業務に取り組める方。
- 社内部署間で協調を保ちながら役割を遂行できる方。
- 宿泊をともなう出張が可能な方（営業同行で月に 1、 2 回程度出張あり。日帰り又は宿泊の出張）

選考方法

書類選考→面接3回想定→内定

1次面接：部門責任者(営業部長)面接
2次面接：営業部長面談＋技術テスト
(図を見て正解を一つ選んでいただくもので、計算問題など複雑な内容ではありません。時間は25分で5択のテストとなります)
3次　面接（対面）：社長面接

※ 1 次 & 2 次はご都合に合わせてオンライン(Teams)または対面にて実施。

Company Description