



【英語/未経験OK】 営業（国内&海外）/機械メーカー/年収350万~500万/正社員@茨城

未経験OK！海外営業にもチャレンジできる営業職！福利厚生充実！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

世界トップレベルのシェアを誇る表面処理（めっき）装置の設計・製作・販売

Job ID

1474661

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Ibaraki Prefecture, Joso-shi

Train Description

Joso Line, Mitsukaido Station

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Work Hours

8 : 30~17 : 00

Holidays

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

Refreshed

May 21st, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

既存顧客を中心に半導体製造に使用されるめっき装置の営業を行っていただきます。また、韓国、中国、台湾など海外展開

も行ってありますが、新しい海外開拓にチャレンジして頂きます。

■具体的な仕事内容

・法人のお客さまへ向け、めっき装置に関するご要望のヒアリングやご提案を行います。

・お客さまのご要望を実現できるかどうか、当社の技術者と擦り合わせを行います。規模や納期にもよりますが、一人当たり20社ほど担当します。

・海外出張のチャンスもあります！

(顧客比率は、国内6割：海外4割)

※年に5回程度（1週間程度の出張を想定）

【商品】

・めっき装置（半導体製品の表面処理を行う装置）

※スマートフォン、パソコン、電化製品、自動車などの製造の際に使われます。

身近な例で言うと、スマートフォンの充電器の先端部分などです。

人々の生活に欠かせないものづくりに携わり、社会に貢献している手応えを得られます。

【お客さま】

・大手電機メーカー

・LED製造会社

・めっき専門業者などです。

【入社後の研修】

まだイメージがつきがたいかもしれませんが、入社後は先輩社員が付き、めっき装置の基礎知識や営業手法をレクチャーします。同行を通じて3～5年のスパンでじっくり指導するので安心して下さいね。

【営業方法】

オーダーメイド製品を製作している当社ですので、9割以上が反響営業。飛び込み営業はありません。

目標はありますが、細かなノルマはないので、提案やヒアリングに集中できる環境です。

長くお付き合いいただいている企業さまも多く、信頼関係を大切にしながら営業に取り組むことができます。

【1日の仕事の流れは？】※一例

・ 出社_メールチェック（午前中）

・ お昼休み

・ 午後_顧客の要求事項の整理、スケジュール調整、顧客訪問など

・ 退社

※直行直帰の場合もあります

Required Skills

■必須スキル

・ 日本企業での社会人経験（2年以上）

※営業経験があると良い

・ 商談ができる英語スキル

■歓迎スキル

・ 機械関連の知識や経験

・ 普通自動車免許

■人物像

・ 営業としてキャリアアップしたい方

・ 相手の立場を考慮して行動やコミュニケーションが取れる方

Company Description