



セールスサポートエキスパート【世界的な船舶用/陸用ディーゼルエンジンメーカー】

Job Information

Hiring Company[Wärtsilä Japan Ltd.](#)**Job ID**

1473753

Division

スベアパーツ&レトロフィット、セールスマネジメント

Industry

Railway, Airline, Other Transport

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Toyama Prefecture, Toyama-shi

Salary

5.5 million yen ~ 6.5 million yen

Refreshed

May 17th, 2024 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

私たち【バルチラジャパン】は、フィンランドに本社を構えるバルチラの日本法人になります。
船舶及びエネルギー関連市場において革新的技術とライフサイクルソリューションのグローバルリーダーです。

この度、セールスサポートエキスパートを募集しております。
本ポジションは、船用の技術知識を必要とするポジションになります。

シャフトラインソリューションズ工場（メインは日本富山工場）の製品の引き合い段階からアフタサービスのグローバル顧客、営業に対するセールスサポート（テクニカルサポート、提案、技術打ち合わせ、価格承認等）並びに新製品のプロモーション、プロジェクト管理、プーストセールスとなります。

主な業務内容

- バルチラシャフトラインソリューションズ日本工場の製品のグローバルへ展開のサポート業務
- バルチラシャフトラインソリューションズ日本工場の製品について顧客並びに NWC との検討、提案サポート
- 新製品販売推進、プロダクトコスト削減、プロダクト最適化等のスペシャルプロジェクトのマネジメント業務

4. 次世代のどのような製品がお客様のニーズを満たし、お客様は当社製品にどのような Feedback を持っているか、自社、他社その他の組織データの分析、収集・蓄積・報告業務
5. Boost Sales セールス強化(直接にお客様を訪問、セールス活動業務)

セールスサポートチームはセールスマネジメント部にある最も重要なチームのひとつであり、パルチラの全世界のセールスにサポートする役割を持っています。

船尾管シールとベアリングのもっとも最新の技術を学ぶことができ、マリン業界にも重要な役割を立てることとなります。

◆取扱製品

船舶シール、ベアリング

◆組織体制

Manager, Sales Support 以下このポジションを含む3名

◆入社後について

ご入社後は OJT を行い、上司や周囲のメンバーには分からないことはもちろん遠慮なく聞いていただけますし、ご相談していただける環境ですが、特に慣れていただいてからは、チームリーダーからの指示があって日々動くという環境では無いので、自らしっかりとタスク管理をして自ら仕事を進めていただくことになります。

◆企業概要:

同社は世界的な船舶用/陸用ディーゼルエンジンメーカーであるパルチラグループ(全世界 70 カ国、250 拠点、1 万 8000 人の従業員を擁するグローバルカンパニー)の一員です。2007 年、船舶用軸系各種装置を製造・販売する日本マリンテクノ株式会社を合併し、エンジンからシャフト、プロペラ、シール・ベアリング装置まで、船舶の心臓部をパッケージとして提案できる体制を整えました。全世界に張り巡らされたグローバルネットワークを活用することでニーズに合わせた高品質のサービスを提供しています。

◆主力製品:

Shaft Line Solutions, Marine 事業:パルチラシャフトラインソリューションズは、船舶用軸系製品の設計、製造およびサービスに関して 100 年を超える経験を有する会社です。当社が製品とサービスを提供する市場には、商船、海軍および客船業界がありますが、これに限りません。当社では世界 75 カ国において、シール、軸受から継手、船尾管および状態監視システムまで軸系関連すべての製品を提供することにより、サプライヤー1 社により船舶の推進システム全体に対しての包括的なサービスを可能にします。

Required Skills

応募時の必須条件:

- ・ 5年以上の船用機械(プロペラ、回転機器)又は産業機械(回転機器)技術営業経験
- ・ 英語ビジネスレベル / 日本語ビジネスレベル以上
- ・ チームワーク能力責任感、積極的な問題解決能力
- ・ 分析能力、数字に敏感であること

Requirements (Preferred) あれば尚可の条件:

- ・ セールス或いはセールスサポート或いはマーケティングの職務経験
- ・ SAP 経験
- ・ シールズ&ベアリングズ業界経験

Educations:

- ・ 大卒以上

雇用形態: 正社員

年収 550~650 万円

季節賞与(夏固定 1 か月冬変動 Max2 か月)

残業手当全額支給

退職金制度/再雇用制度/研修制度/社会保険完備

◆待遇・福利厚生:※詳細は面談時

◆勤務時間・曜日:

所定労働時間 8 時間

就業時間は 11:00~15:00 をコアタイムとするフレックス制度を採用しております。

年間休日 127 日(2024 年度)

有給休暇 初年度 11 日(入社日付与。入社月により変動)

完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

◆交通アクセス:

富山工場:〒939-3551 富山市水橋中村 761-1

富山工場:あいの風富山鉄道 水橋駅より徒歩15分(マイカー通勤可)

東京本社:〒100-0013 東京都千代田区霞が関 3 丁目 3 番 2 号 新霞が関ビルディング 3 階

東京本社:東京メトロ銀座線虎ノ門駅より徒歩5分・日比谷線より徒歩5分・丸の内線国会議事堂前駅より徒歩8分

◆応募方法および選考プロセス

書類選考→一次面接(オンライン応相談)→適性検査(オンライン)→最終面接(対面)

Company Description