CareerCross

Style1

営業 /Sales　※未経験可/Entry level　向上心のある方歓迎！

Job Information

Hiring Company
Style1,Inc.

Job ID
1472620

Division
ショッピング事業部

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description
Yamanote Line, Shibuya Station

Salary
2.5 million yen ~ 3.5 million yen

Refreshed
May 14th, 2024 01:00

General Requirements

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Business Level

日本語スキル (ビジネスレベル／読み書き両方)

Minimum Education Level
High-School or Below

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント
・将来的にはマネージャーや役員へのキャリアも広がっています
・少数精鋭の組織のため1人1人の裁量が大きく、のびのびとチャレンジができる環境です！
・20代を中心に若手から活躍しているメンバーが多いです
・e-ラーニングの外部研修制度もあり、頑張る人を応援する環境です

【営業】
商社の営業として、売上利益創出のため、仕入商品ラインナップの強化および卸先販路の開拓などを
経験し、ショッピング事業部の事業拡大を進めていただきます。

■特徴・魅力について：
・自分自身の市場価値を高められる環境

商品の仕入から卸までワンストップで経験できる裁量の大きな仕事のため、非常に大きなやりがいを感じられます。
商流の川上から川下まで各業態と取引することで、知識と経験を積むことができ、仕入商品ラインナップ強化と卸先販路開拓を経験し稼げる人材に！
また仕事の進め方に決まりはなく自身のやり方で自由に挑戦できる環境のため、今後様々なフィールドでスキルアップしたい方にぴったりのポジションです。
商社のため、メーカーや小売店から、集客や販売に関するニーズ・課題を見出し、代理店となっているサービスの提供や紹介によって、ニーズ・課題を解決するコンサルティングも行っています。

■業務詳細について：具体的には以下の業務となります。

- 新規顧客の開拓（5割）：実店舗やECなどの法人顧客に向けて商品ラインナップや販売方法の改善提案を行っていただきます。
- 既存顧客のフォロー（5割）：商品導入後には、リピートして頂くためのフォロー、さらに販売を拡大させるためのプロモーション提案も行っていただきます。
- 市場調査、商品知識の勉強
- 電話、メール対応

◎取引先クライアント：百貨店、バラエティストア、ドラッグストア、家電量販店、免税店、EC、ホテル、スポーツジムなど
◎取扱商品：化粧品、服飾品、雑貨、家具、家電、食品、宝飾品など

■入社後の流れ：
入社後はOJTとして先輩営業メンバーと共に業務に携わっていただきながら、社会人としての基礎知識、ビジネスマナー、PCスキルを培い、業務の流れやノウハウ、商品知識について学んでいただきます。
個人差はありますが、3ヶ月～半年程度で独り立ちして活躍していただくことを期待しています。
実際に3月に未経験から中途入社された方は、入社4ヶ月で既に1000万円程度の売上をあげており、入社1年で月に5000万円を超える売上をあげるなど非常に活躍しています。現在の営業メンバーはそれぞれ年間売上1億円を超えており、トップクラスになると年間売上4億円を超える実績も叩き出せる環境です。
ビジネスの原理原則を覚え実行し実績を出すことで市場価値が上がっています！

■配属先の組織構成：
現在のショッピング事業部は役員1名、管理職2名、営業メンバー9名、営業事務5名の17名体制（男女比1：1）となっており、20代～40代までが活躍しています。
少数精鋭の組織のため1人1人の裁量が大きく、自由にチャレンジできる環境です。
まずは営業メンバーの一員として業務に携わっていただきますが、将来的にはマネージャーや役員へのキャリアも広がっています。
少数精鋭の組織のため1人1人の裁量が大きく、のびのびとチャレンジができる環境です！
役員陣が40代、マネージャー/管理職が30代中盤という若い会社ではありますが、経験豊富なマネージャーが責任を持ち"プロ"の育成に取り組んでいます。
20代を中心に若手から活躍しているメンバーが多いことも特徴です！
年齢の近い先輩が多く相談しやすく、e-ラーニングの外部研修制度もあり、頑張る人を応援する環境です。

ショッピング事業部
営業職
採用枠：1名
開始日：即日採用可能

【選考フロー】
書類選考
1次面接：対面面接
最終面接：対面面接

■面接場所：〒150-0011 東京都渋谷区東1-32-12 渋谷プロパティータワー 10階
■弊社へのアクセス
http://style1.jp/access.html
■所要時間：1時間～1時間半程度
■面接担当者：現場担当含め2～4名程度
■適性試験の有無：面接と簡単なテストをお願いしています。

Required Skills

【必須条件】

- スキル：PC基本操作(ブラインドタッチでの文字入力、Ctrlキー使用のショートカット)

【歓迎条件】

- エクセル｛四則演算、SUM関数、VLOOKUP関数｝
- 経験：社会人経験、営業職経験、法人営業職経験、ビジネスマナー

雇用形態：正社員か紹介予定派遣

年収
・派遣での条件
時間単価：2500円～2800円
※通勤交通費相当の100円を時給に上乗せしております。
労働時間：10：00～19：00　うち休憩１時間

・正社員になった際の条件

月給：230,000円～300,000円(固定残業代20時間分を含む)
給与：年収相当額：2,760,000円～3,600,000円
基本給：198,400～259,200円、固定残業代20時間分：31,600～40,800円
※試用期間はあり、試用期間中の給料20%減額。

勤務時間
10:00～19:00（休憩1時間）

休日/休暇
完全週休2日制（土日休み）
祝日
夏季休暇
年末年始休暇
有給休暇
時間単位休暇
特別休暇（慶弔、出産、育児、介護等）

福利厚生
交通費支給(一月5万円まで)
年1回健康診断
インフルエンザ予防接種
代休取得制度
育児時短勤務制度
服装自由（TPOに合わせて）
ベネフィット・ワン加盟
社外研修制度
慶弔見舞金

Company Description