



Business Development & Account Manager

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00264360

Job ID

1472431

Division

IL

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 13 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

May 7th, 2024 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

需要と供給、トレンドの変化、経済指標、競合他社を常に把握して、販売量、製品構成、販売価格を維持する 日本全国の既存および新規の顧客について、新たなRFIDの成長機会を積極的に特定し獲得する 定期的に顧客向けRFIDトレーニングセッションを実施し、RFID需要を高めるための知識と技術的理解を促す 地域の年間販売ノルマを予測および策定することにより、販売目標を確立する ワークショップに参加し、専門的および技術的な知識を維持・習得する。 会社の営業方針と戦略に合わせて、部門および個人の目標を確実に達成するための計画を立てる 既存および潜在的な取引先に直接販売するだけでなく、販売パートナーをサポートし、クロージングや注文、販売プロセスに関与して付加価値を高める 年間売上高、需要予測、販売価格、マージン、納期処理、品質問題などについて既存の顧客と代理店を管理し、社内の関連チームと協力する 2次面接は英語で実施予定 管理監督者求人 インセンティブ15%を含む

Required Skills

必須条件：大学卒以上 英語力（スピーキング/ライティングスキル要、目安：TOEIC スコア 800 以上） BtoB業界でのセールスまたはセールス エンジニアとして5年以上の経験 歓迎条件：RFID業界の経験/バックグラウンド AIDCまたは半導体製品を含むHF、UHF、NFC RFIDに関する知識 積極的/前向きな姿勢 交渉・コミュニケーションスキル 目標を達成する力

Company Description

商業用粘着ラベルの開発に世界で初めて成功して以来、粘着材料、ラベル製品のグローバルリーダーとして君臨している会社です。