



【営業担当】近接覚センサーを活用したロボットハンドメーカー

フレックス制/リモート勤務可/年間休日125日/オンライン面接可

Job Information

Hiring Company

Thinker Co., Ltd.

Job ID

1472085

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

Train Description

Midosuji Line, Hommachi Station

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

【フレックスタイム制】コアタイム:10:00～16:00/標準労働時間:8時間/休憩時間:60分（12:00～13:00）

Holidays

【年間休日・休暇:129日】完全週休2日制（土・日）祝日/年末年始休暇/有給休暇(入社6ヶ月後に10日付与)/慶弔休暇等

Refreshed

January 27th, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

職務内容:

近接覚センサーは電機メーカー、自動車メーカー、産業用ロボットメーカーを中心に

様々な現場に活用が期待される製品であり、様々な業界より引き合いも強いです。
顧客となり得る様々な企業への販路確保・関係構築を含む営業業務から、
顧客企業の現場での新たな用途開発、新たな用途開発当社経営陣とともにビジネスモデルの企画、
売上を最大化させるマーケティング施策、新たな価値を創出するためのアライアンス立案など、
経験と希望に応じて、幅広い業務をご担当いただきます。

業務詳細 :

- ・自動車関連、ロボット関連、半導体関連などの顧客へ対する販路確保、開拓及び営業業務
- ・顧客とのリレーション構築及びマーケット開拓
(以下はご経験・希望に応じて)
- ・同社経営陣とともにビジネスモデルの企画、売上を最大化させるマーケティング施策立案
- ・新たな価値を創出するためのアライアンス立案など

Required Skills

必須スキル:

- ・法人（特に製造業）に対する提案型営業経験
- ・FA/ロボット、自動化、センサー及びその付随領域における営業経験
- ・社内外の関係者と積極的にリレーションを築いて業務推進したご経験

歓迎スキル:

- ・技術営業経験（エンジニア・研究開発に携わった経験）
- ・事業企画、新規事業の立案・実行経験
- ・B to Bマーケティング戦略の立案・実行経験

求める人物像:

- ・機械学習やデバイスに対する理解があり、論理的な思考・判断ができる方
- ・人とコミュニケーションを取ることが好き・得意な方
- ・フットワーク軽く何事にも柔軟性とスピード感を意識して取り組める方
- ・チームワークを重んじ、全体最適な視点を持ち、周囲に良い影響を与えられる方
- ・事業の状況変化に伴う要求事項の変化に対応できる、チャレンジ精神と柔軟性を有する方

Company Description