



【BtoB】 人材コンサルタント(RACA両面担当) リーダー候補

シンガポール創業 Animal Health Tech 企業

Job Information

Hiring Company

A'alda Japan 株式会社

Job ID

1471058

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

May 9th, 2024 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

- ・裁量の大きさ / 組織づくりに携わることが可能です
- ・様々なキャリアパスがあります
- ・スピード感をもって業務を進められます

▼組織ミッション

弊社が展開をしている下記3事業のうち、PandA'a（パンダ）キャリア（人材紹介事業）RACA両面で人材コンサルタントを担っていただきます。

セールス先は主に動物病院で、獣医師や動物看護師の転職支援をお任せします。

▼業務概要

- ①PandA'a（パンダ）キャリア（人材紹介事業）：<https://pandaa-career.jp/>
- ②PandA'a（パンダ）マーケティング：<https://pandaa-marketing.jp/>
- ③vet360・統合型クラウド電子カルテ（SaaS事業）：<https://aaldavet360.com/jp/>

組織立上げから間もないため立上げメンバーとして組織づくりにも携わっていただく想定です。より適切な施策を実行しながらPDCAを回してブラッシュアップしていただく予定です。

主にPandA'a（パンダ）キャリア（人材紹介事業）に携わっていただきますが、PandA'a（パンダ）マーケティングや、vet360・統合型クラウド電子カルテ（SaaS事業）セールスも行っていただくことも可能です。

業務の詳細

（RA業務）

- ・営業戦略の立案
- ・マーケティングチームと連携した施策立案
- ・具体的なサービス活用のご提案
- ・チーム内の人材マネジメント（人材採用・育成）
- ・CRMやMAの活用推進

（CA業務）

- ・求職者との面談・カウンセリング
- ・求職者にマッチした求人紹介
- ・応募書類添削・実習・面接指導・アドバイス

（他業務例）

- ・獣医師集客コンテンツの企画
 - ↳スキルチェック：臨床経験や処置の得意不得意の見極め
 - ↳国家試験の解答速報リリース
 - など、コンテンツを企画・作成し、リリースし、集客を図ります。
 - ・商材開発
 - ↳マッチングイベント（動物病院院長と学生マッチングイベント）
- ゆくゆくはメディアを展開し、リリースしたいと思っています。

▼キャリアパス

- ・マーケティング領域へのチャレンジ
- ・プロダクトマネージャー
- ・カスタマーサクセス
- ・事業開発

など部署をまたいでキャリアパスを描くことも可能です。

▼ポジションの魅力

■裁量の大きさ / 組織づくりに携わることが可能

現在、正社員1名と業務委託3名で構成されております。

正社員/業務委託などで新たにメンバーを迎え入れ、組織づくりから担っていただくことも想定しています

■キャリアパスの豊富さ

当ポジションは、現在マーケティング/セールス/カスタマーサクセスのチームに分かれる想定ですが、ゆくゆくはセールス組織/カスタマーサクセス組織を機能分割したり、チームを分けたりする可能性があります。新しい組織立ち上げのリーダーや、その他マーケティング/プロダクトマネージャー/カスタマーサクセス/事業開発など様々なキャリアパスがございます

■スピードの速さ

本社はシンガポールですが、本社CEO直下の組織となる想定です。したがって、各種予算の確保や確認/承認作業などについてもスピード感を持って進めていただくことが可能です

■潤沢な予算 / 様々なチャレンジが可能

これまで当社は、創業5期目にして46億円以上の資金調達を行っております。当ポジションは当社の主力事業におけるセールスポジションであり、非常に重要なポジションです。様々な施策にチャレンジいただくことが可能です

▼会社概要

A'alda Japan株式会社は、「Pet to Partner 人とペットが幸せに暮らせる社会を作る」をパーパスとして掲げ、2019年4月にシンガポールにて創業したAnimal Health Tech 企業です。
獣医療へのアプローチだけでなく、ペットライフの充実にもアプローチすることで、人と動物が幸せに暮らせる世界を作っていくことをミッションとしています。
CEOは10頭の動物と現在暮らしており、動物の良き理解者として、法的/社会通念的に「モノ」として扱われているペットを、「パートナー」として認められる社会を実現することを目指しています。

Required Skills

必須スキル

- ・人材ビジネス（人材紹介・媒体営業など）に携わったご経験
 - 下記いずれかのご経験
- ・新規顧客開拓のセールス経験
- ・事業開発やPM経験
- ・新規商材のセールス経験

歓迎スキル

- ・チームリーダーとしてプロジェクトの企画推進を行なったご経験
- ・動物医療業界での業務に従事した経験のある方

求める人物像

- ・"Pet to Partner"という理念に共感する方
- ・自らの役割に問われず、意思を持って業務を推進できる方
- ・多様性を尊重し、寛容で柔軟な姿勢を大切にしている方
- ・行動力があり、周りを巻き込むことに長けている方
- ・コミュニケーションを通して良好な関係構築ができる方

雇用形態

正社員

試用期間

3ヶ月

給与

550-800万円

※経験による

※賞与：会社業績及び本人の勤務成績等により支給することがある

※昇給：年2回 会社業績及び本人の勤務成績等による

勤務地

東京都品川区西五反田7丁目1-10 U's-1ビル7階

勤務体系

9:00～18:00（休憩時間：60分）

- ・週休2日/祝日
- ・入社半年後に年次有給休暇付与
- ・夏季休暇、年末年始休暇、その他特別休暇あり
- ・リモート勤務可能 ※フルリモート勤務不可
- ・副業可能（応相談）

福利厚生

社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）

その他

【選考フロー】

書類選考→面接2-3回 ※オンライン面接可

Company Description