



サイバーセキュリティ プロジェクトマネージャー インダストリー&サイバーセキュリティ事業部

ドイツ創設、グループ規模約50カ国500拠点を誇る欧州最大級の第三者認証機関

## Job Information

### Hiring Company

TÜV Rheinland Japan Ltd.

### Job ID

1470978

### Division

インダストリー&サイバーセキュリティ事業部

### Industry

Other

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Japan

### Salary

6 million yen ~ 8 million yen

### Refreshed

May 9th, 2024 01:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

サイバーセキュリティ プロジェクトマネージャー

インダストリー&サイバーセキュリティ事業部

正規雇用

## 求人内容

当社のサイバーセキュリティ部門のビジネスの拡大、プロジェクトのマネジメントを大きな裁量をもってお任せします。ご自身の知見を活かしながら、日本国内だけでなく、日本国外、グローバルにご活躍いただけます。

テュフ ラインランド ジャパンのインダストリー&サイバーセキュリティ部門では、サイバーセキュリティに関連する業務を一手に引き受けています。医療機器、コンシューマーIoT機器、産業機械、産業用ロボットなどの分野ではサイバーセキュリティに対する規制がすでに始まっており、サイバーセキュリティ部門のビジネスは急拡大しています。

当社では、サイバーセキュリティ部門を2017年に立ち上げ、現在ではアジア太平洋地域のサイバーセキュリティビジネス全体をリードしています。日本以外の地域（韓国など）のビジネス拡大に伴い、チームメンバーの増員が必要となり、この度新たなメンバーを募集しております。

### <お任せしたい業務>

- ・顧客問い合わせを受けて、社内リソース（エンジニアやラボ）を利用して、顧客の希望に合ったサービスを提供する  
→売値の決定や、リスクの勘案、リソースやステイクホルダーのマネジメントも含む
- ・新規・既存を問わず、サイバーセキュリティが必要な顧客発掘を行う  
→テュフラインランドの各部門（医療機器部門・産業機械部門・コンシューマー機器部門）などと共同で行う場合もあるが、サイバーセキュリティの部門独自で行う場合もある
- ・既存顧客に対してのサービス紹介や、業界団体に対するセミナー、展示会、個別顧客に対しての訪問など、マーケティング活動を通じてのリード発掘を行う
- ・お問合せのあったお客様に対して、適切なサービスを提案  
→電話・メールによるヒアリングを通じ、お客様の課題を把握
- ・お客様の課題解決のため、社内の技術担当部隊とディスカッションを行い、適切なサービスの提案方針を策定
- ・営業パイプラインの管理、受注に至るまでのフォローアップなど
- ・毎月・四半期ごと・年間の目標に対する営業計画の立案、レビューなど

## Required Skills

### 必須とする経験と知識

- ・日本語ネイティブレベル
- ・日常会話レベル以上の英語力  
(特に技術メンバーを含む会話は、英語で行うことが多くなります。)
- ・高等専門学校もしくは、4年制大学学部卒以上の学歴
- ・Microsoft Officeアプリケーション・およびCRM (Salesforce.com) が利用できることを原則とします。  
また、以下の知識・経験のうちいずれか有していること
  1. ソフトウェア設計・開発、あるいはその知識を使ったセールス、コンサルティング
  2. ハードウェア設計・開発、あるいはその知識を使ったセールス、コンサルティング
  3. ISO9001などのマネジメントシステム監査

### あれば望ましい経験と知識

- ・B2B 分野におけるサイバーセキュリティに関する営業経験またはコンサルティング経験 3 年以上  
製造業の開発チームに対する営業経験、プリセールス経験は歓迎します。
- ・サイバーセキュリティに関する業務経験
- ・下記いずれかの知識
  - ETSI EN 303 645
  - IEC81001-5-1
  - IEC62443
- ・CISSP資格

## Company Description