



グローバル企業・外資×ハイクラス転職

「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

Sales Manager

【外資】3Dワークステーションのリーディングカンパニーでの募集です。医療機器...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

【外資】3Dワークステーションのリーディングカンパニー

Job ID

1467996

Industry

Medical Device

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 3か月目から 【休日】完全週休二日制（土日）、祝日、夏期休暇、年末年始

Refreshed

May 10th, 2024 08:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2134234】

役割の概要

大規模な医療機関市場のエグゼクティブリーダーやプロジェクトスポンサーと協力し、放射線科医、神経科医、循環器科医、血管外科医などの専門医を含む医療画像集中治療医に特化した技術販売を推進するジュニアセールスマネージャーを募集しています。この役割の主な目的は、救命、AIを搭載した高度な可視化アプリケーションの利用を促進する複数年のソフトウェア契約を締結し、ケアを加速させ、臨床的意思決定を大幅に向上させることです。信頼できる業界リーダーという最高の評判に支えられ、この人材は当社を真の企業規模の画像AI意思決定支援ソリューションの紛れもないイノベーターとし

て位置づけることになります。

担当業務

担当する四半期の予約および活動目標の達成
担当テリトリー内の顧客との関係管理・維持
担当テリトリーにおける販売戦略の策定と実行
リードとセールスパイプラインの構築と生成
販売機会の直接追求、開拓、クロージング
見込み客先や展示会でのプレゼンテーションやデモンストレーションの実施
日本販売ディレクターの指導と指示の下での作業
CRMの正確かつタイムリーな使用、予測、経費報告
応募資格

Required Skills

応募資格 関連分野での学士号取得者優遇 5年以上の医療ITソフトウェアソリューションの販売経験（医療画像ワークフローと高度な3Dビジュアライゼーションの経験があれば尚可）。VNA、PACS、CT、MR、PET、ユニバーサルビューワ、Webビューワ、エンタープライズ医用画像ビューワ、高度な可視化/3Dソリューションの販売経験が5年以上あること。強力なコンセプトを提示し、顧客とのグループディスカッションをリードする能力が必要です。優れた対人能力、組織能力、コミュニケーション能力が必要です。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします