



Account Sales/Deal Shaping/Bid Management Manager

外資系コンサルティングファームでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系コンサルティングファーム

Job ID

1467587

Industry

Audit, Tax Accounting

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 20 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】初年度 12日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日、年末年始、年次有給休暇（初年度12日、入社日より按分...

Refreshed

May 10th, 2024 18:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2074165】

同チームは、提案に際しグローバル承認を必要とする金額規模が大きく複雑な案件（Cross Border案件、Consulting/Technology/Operationなど複数のサービスを跨る案件、合併会社を含む新会社設置や成果報酬型案件など）のプロモーションから契約のクロージングまでを担当しています。

同社が持つ様々なケイパビリティを活かした大型案件のセールスをお任せします。

Required Skills

【Experience／推奨条件】 ※経験業界は問いません。 ・ 大卒以上 ・ ソリューション営業経験（大型案件（※）） ※
決裁権がCxOもしくは事業トップレベル ・ プロジェクトマネジャー/リーダー、ないしはチームセリングにおける経験 ・
多様なバックグラウンドを持つメンバーと円滑にコラボレーションできる高いコミュニケーション能力 ・ ビジネスメール
のやり取りができる英語力 【Preferred skills／歓迎条件】 ・ ITOセールス、BPOセールス、エコシステムパートナーを活用
した新規ビジネススキーム構築経験 ・ 企業変革に関するコンサルティング提案・営業経験 ・ スケジュール、メンバー、タ
スク、ファイナンスの管理等、プロジェクトマネジメントに関する経験 ・ ステークホルダーの期待値を把握する高い洞
察力と高いコミュニケーション能力 ・ クライアントや自社のCxO決済稟議プロセスを必要とする案件の起案経験 ・ ディス
カッション ・ 交渉に対応できるレベルの英語力

Company Description

ご紹介時にご案内いたします