



## 医療・医薬インダストリー系コンサルタント

外資系大手コンサルティングファームでの募集です。戦略コンサルタントのご経験の...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資系大手コンサルティングファーム

**Job ID**

1467493

**Industry**

Audit, Tax Accounting

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

4.5 million yen ~ 20 million yen

**Work Hours**

09:15 ~ 17:15

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始  
※...

**Refreshed**

May 10th, 2024 19:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2027035】

チーム/ユニットの立ち上げ期、創業ステージです。  
イニシャル・ダイナミックな立ち上げ期に、クライアントの成長、ご自身の成長、そして組織の成長と一緒にチャレンジして下さる方、当業界向けにやりたいビジネスがある方、業界の構造変化に主体的に関わりたい方を募集しています。

ライフサイエンス業界は、政府・保険者からの価格引き下げの圧力と、医療における治療から予防・完全治癒に移行する動きを背景に、これまで経験したことがない変革期を迎えています。

予防・完全治癒へのパラダイムシフトの原動力は、以下の3つの動きと考えています。

画期的な新しい治療法

テクノロジーの進歩  
患者からのデータアクセスの向上による健康のコンシューマライゼーション

このような環境変化において自立成長を目指すクライアントをサポートするコンサルタントを、幅広く募集します。

◆ランク別には、概ね以下の役割が期待されます：

(1) Senior Manager/シニアマネージャー：アカウント担当として、部長クラスと密にコミュニケーションを取り、彼らの業務課題を理解した上でKCの各サービスラインと協業し、統合的なアプローチによる解決策を提示・実行できる。また、複数プロジェクトのプロジェクトマネージャーをこなし案件開拓ができる。

(2) Manager/マネージャー：特定プロジェクトの実務責任者として高品質の成果を創出する担い手になれる。また、クライアントの現場キーパーソンと有効なリレーションを構築し、プロジェクトを継続・拡大することができる。

(3) Senior Consultant/シニアコンサルタント：プロジェクトにおいて、エンゲージメントマネージャーの右腕として、高品質のデリバリーを遂行できる。デリバリーにおいては、得意な業務経験と知見を有しクライアントに対して高い付加価値を提供できる。

[具体的な業務内容]

■ストラテジー&オペレーション

ヘルスケア産業全体に関する知見に基づき、事業機会と課題を明確化し、事業戦略の立案とその実行を支援します。

■トランザクションアドバイザー

M/Aや提携が目的とする事業価値創造の早期現実を強力に支援します。

■ファイナンスソリューション

最適資金調達に関するアドバイスから、ファイナンス・アレンジメント、事業・金融パートナー選定までを支援します。

■経営・業務支援

会計データの活用、内部統制・業務改善、情報セキュリティ管理整備、内部監査支援等の経営・業務の高度化を支援します。

■事業計画策定支援

事業計画の策定や事業計画策定後の運用について、アドバイザーサービスを提供します。

■新公立病院改革プラン策定支援

新公立病院改革プラン策定のアドバイザーサービスを提供します。

## Required Skills

・ライフサイエンス・ヘルスケア業界の知見：特に医療機器・製薬業界の下記ご経験者を広く募集しております。  
M/A ・ 中期経営計画の立案・実行、経営管理の高度化、管理会計の強化、グローバルIT構想立案 ・ 新製品の上市、領域ポートフォリオマネジメント、製品の導入・導出評価 ・ 営業戦略立案・実行、マルチチャネルの構築運用、卸/ディーラーへの施策立案・実行 ・ 臨床開発のパイプラインマネジメント・進捗管理、CROベンダーの選定・交渉、PMI（市販後調査） ・ コンプライアンス部/法務部における、内部統制強化や外部/内部監査（業務、会計）業務 ・ ERPパッケージの導入・開発・運用・保守・思考およびコミュニケーション 問題・課題を検知・分析し、論点を整理した上で解決までのアプローチを構想し、クライアントに説明、共感を得て、実行に移すことができる 単なる会議のファシリテートだけでなく、会議等においてプロジェクト・クライアントにインパクトを与える言動ができる クライアント、およびチームメンバーと適時適切なコミュニケーションが取れ、適切な情報共有と、M以上は責任と権限の配分を行うことができる ・ プロジェクト管理： 業務プロセス改革、統廃合支援（システム統合、人事・組織統合、商品統合等）のプロジェクト管理経験を有している ・ Ownershipを持ってプロジェクトを推進するMindsetを有し、他のプロジェクト・メンバーをモチベートできる。 <資格> ・ 資格の有無は業務に直結しませんが、以下のいずれかの資格がある方を歓迎します。 会計士、US CPA、簿記会計 医師、獣医師、薬剤師、看護師 弁護士 プロジェクト管理（PMBOK、BABOK、ITILに係る知識）

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします