



化粧品原料の国内・海外営業【第二営業部】

食品/化粧品の原料商社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

食品/化粧品の原料商社

Job ID

1467397

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 初年度 10日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW...

Refreshed

April 26th, 2024 02:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB0982341】

化粧品原料を輸出・輸入してメーカーへの提案営業を行って頂きます。

【国内営業】

海外から化粧品原料を輸入するとともに、国内メーカーに対しての提案営業を担当していただきます。
具体的には、既存のお客様（メーカー）への提案営業、見積書作成、プレゼンテーション資料作成、海外からの原料輸入業務（原料選定～仕入れまで）、検品等に従事して頂きます。

【海外営業】

年3回程度海外（ヨーロッパ、アメリカなど）での展示会への参加をし、新規顧客の開拓、深耕営業がございます。
日本と海外をつなぐ役割を果たしていきます。

※輸出営業はもちろん、国内営業の方も参加又は海外出張がございます。

※業界未経験者の場合、すぐに海外営業を担当するのではなく、まず国内営業を担当して頂き、製品についての知識を付けて頂きます。

【取り扱い原料の一部抜粋】

・機能成分、エモリエント成分、界面活性剤・乳化成分、高分子化合物、無機粉体、紫外線防御剤、特殊製剤品、組成物

【取引先】

●資生堂、花王、ポーラ、コーセー、DHC、ファンケルなどの国内メーカー

●シャネル、Dior、ロレアルなどの海外メーカー

Required Skills

【必須】 ・提案営業の経験3年以上 ・英語に抵抗のない方（海外の取引先とのやりとりで使用） ・お客様第一にて考えることができる方（既存顧客との関係構築が出来る方） 【歓迎】 ・化学/農学系の知識をお持ちの方 ・貿易の業務に携わりー連業務を理解されている方 ・化粧品原料を扱った経験のある方 ・商社での営業経験のある方 ・海外営業のご経験のある方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします