M&Aアドバイザー担当｜急成長ベトナム戦略コンサルティング企業

急成長ベトナム戦略コンサルティング企業｜累計1500社超の支援実績

Job Information

Hiring Company
ONE-VALUE INC.

Job ID
1467160

Division
デリバリー

Industry
Business Consulting

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

Train Description
Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Kameido Station

Salary
3 million yen ~ 5 million yen

Work Hours
9時～18時（1日8時間）

Holidays
完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、夏期休暇、有給休暇、年間休日120日以上

Refreshed
September 30th, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None (Amount Used: English Never Used)

Minimum Japanese Level
Native

Other Language
Vietnamese

日本語とベトナム語が優先

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【会社概要】

創業から約6年半で数億円規模の売上をゼロから創出し、累積支援企業1500社超、年間商談件数 約3000件、累積市場調査の実績500件超、年間M&A相談対応実績200件超を達成しています。

ONE-VALUEはベトナムビジネスに関わる日本企業を支援する会社として、日本企業のベトナム進出に関わるソリューションを提供しています。

具体的には市場調査、戦略立案、新規ビジネスの創生、M&A・合弁アドバイザー、DD（デューデリジェンス）、PMI（M&A後の企業統合）、営業支援・販路開拓、輸出入支援、ライセンス取得・現地法人設立、視察ツアー、通訳・翻訳、デジタルマーケティング、人材紹介・派遣等のサービスをワンストップで提供しており、戦略から実行支援まで出来るユニークなビジネスモデルを展開しています。

【ミッション】

日本企業のベトナムを中心とした東南アジア市場における海外進出を支援し、日本企業の海外市場でのプレゼンスを向上させる

【大切にする価値観・会社の雰囲気】

未経験からの成長促進：ONE-VALUEでは比較的若い段階や未経験の分野でも大規模なグローバル案件に直接関わることができます。特に金額ベースで100億円以上になるような案件にも、若いうちから関与し、経験や能力に応じて、責任を持って推進することができます。

ゼロからプロジェクトを生み出すチャレンジ精神：創業期のブランドゼロの状態からベトナム進出コンサルティング会社としてNo.1のポジションを確立してきました。大手企業や官公庁といった難しいベトナム進出プロジェクトでも果敢に挑戦していきたい優秀なメンバーがONE-VALUEを支えています。

複数の専門スキルを身につける：事業全体を見渡せる経営者を目指すために、法人営業、コンサルティング、チームマネジメント、プロジェクトマネジメント、採用活動等、あらゆる職種を経験できる機会を提供しています。

【今後の方針】

創業から6年半で蓄積された顧客データベース、支援実績、ブランド、ベトナム経済・ビジネスに関する知識・ノウハウ、現地ベトナム企業・政府とのパイプといったアセットを活かして、より事業を数十億円規模に一緒にスケール・拡大し、事業規模を安定化していける人材を募集しています。

【研修・育成制度】

入社後は市場調査やM&Aに関するコンサルティングスキル及びベトナムビジネスに関するe-Larning及び研修資料で学習する期間を一定期間設けております。

【キャリアパス】

ONE-VALUEではコンサルタントとして6段階のキャリアパスが用意され、リサーチャーとして基礎を学んだ後、コンサルタントで案件を担当し、シニアコンサルタントで推進役を担います。マネージャー昇格後はチーム統括や育成を行い、シニアマネージャーとして大規模案件を主導、最終的にパートナーとして経営や戦略に関与できる仕組みです。

ポジション　M&Aデリバリー

業務内容
海外ビジネス支援に特化しいたコンサルティングを行っている当社にてM＆Aアドバイザリーをご担当いただきます。

業務詳細

- M&A戦略の策定: クライアントのビジネス目標に基づいたM&A戦略の立案。
- ターゲット企業の選定と評価: M&Aの対象となる企業の選定、財務および戦略的評価。
- デューデリジェンスの実施: 財務、法務、ビジネスデューデリジェンスを含む、包括的な調査の実施。
- 交渉と契約のサポート: M&A取引の交渉段階でのサポート、契約書の作成とレビュー。
- 統合プロセスの管理: M&A完了後の統合プロセスの計画と管理

募集背景
事業拡大に伴う配置転換のため増員

選考プロセス
書類選考→面接（1-2回想定）※社長面接となります。

雇用形態

正社員　　※3カ月間の試用期間があります。その間の待遇・給与に変更はありません。

年収

想定年収300万～600万円
月収：25万 ～ 45万円
みなし残業代（月40時間分、78,510~117,760円）を含みます。※超過分は全額支給します

勤務地

東京都江東区亀戸2-44-5 TOWAイマス亀戸ビル６F
最寄り駅　JR総武線 亀戸駅　徒歩10分以内
受動喫煙防止措置：敷地内禁煙（喫煙場所設置）

勤務時間

9時～18時（1日8時間）
時間外労働　あり（月平均20時間）

休日休暇

完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、夏期休暇、有給休暇、年間休日120日以上

手当/福利厚生

- 雇用保険
- 労災保険
- 厚生年金
- 健康保険
- 交通費支給あり
- 服装自由
- 時短勤務制度あり

Required Skills

応募必要条件

- 大学卒
- 日本語：ビジネスレベル以上（N1相当）
- 基礎的なパソコンスキル（Microsoft Office系）がある人
- コミュニケーション能力が高い人

尚可条件

- コンサルティング業務に携わった経験のある方
- 海外ビジネスに興味がある方
- ベトナム語が話せる方

Company Description