

HEARST

「HEARST made (ハーストメイド)」 アカウント エグゼクティブ

クリエイティブな挑戦と成長の機会。

Job Information

Hiring Company

Hearst Fujingaho Co., Ltd.

Job ID

1467002

Industry

Publishing, Printing

Company Type

International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

May 3rd, 2024 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

募集の背景

「ハーストメイド」は、メディアで培った「編集力」をコアバリューとして、クライアント企業のマーケティングを支援するチームです。ブランドと生活者のエンゲージメントを高める戦略的企画立案から、プリント・オンライン・動画に渡る制作、キャンペーンプランニングまで有効に組み合わせてソリューションを提供します。チームの拡大に伴いアカウントサービスを強化するため、人材の募集を行います。

「HEARST made(ハーストメイド)」概要：
<https://www.hearst.co.jp/solutions/owned-media/>

業務内容

新規案件の開拓、並びにクライアント企業のビジネス課題の解決に繋がる企画提案や業務推進支援を行うことで、クライアント企業の中長期的なパートナーの立ち位置の獲得を目指す業務です。また、マーケティング支援メニューの開発・次世代ビジネス開発など、ハーストメイドの事業拡大に貢献することも期待しています。

具体的には

1. アカウントサービス業務 ハーストメイドでは中長期的なお取引を継続いただいている企業様が多くいらっしゃいます。それらの企業のさらなる満足度向上・取引継続を目指し、企業のビジネス課題やニーズを汲み取り、当社のアセット・リソースをフル活用して、ソリューション提案とその遂行を行う業務です。提案は、プランナーおよびエディター他社内リソースと協力体制で行う場合と、アカウントエグゼクティブ自身が行う場合があります。いずれの場合においても、案件がスムーズに遂行されるよう、提案から取引契約締結そして業務遂行と、案件全体の業務推進の役割を担っていただきます。
2. リード獲得業務 上質な生活を志向する読者と向き合い続けてきたハーストの編集力が、ハーストメイドの一番重要なアセットと考えています。また、メディアのオーディエンスデータ、オンライン/オフラインの各種クリエイティブ、キャンペーンの企画力・運用ノウハウも大切なアセットです。これらのアセットをフル活用できる機会を新たに獲得するのがリード獲得業務です。ハーストメイドの強みを活かすことができる企業や案件について戦略的思考でリード獲得を目指していただきます。
3. 次世代ビジネス開発業務 将来のマーケットニーズやビジネス環境から新たなソリューションの開発を行い、ハーストのさらなるビジネス拡大を目指す業務です。アカウントサービス業務やリード獲得業務を通して生まれた次世代ビジネス開発のアイデアを具現化する、企画・開発を担当いただきます。

Required Skills

【ご応募いただく際のお願い】

応募書類を添付いただく場合は、データにパスワードをかけていただきますようお願い申し上げます。

※必要書類：履歴書、職務経歴書（共に日本語版）

必須経験・スキル

アカウント エグゼクティブ

- ・ アカウントサービス業務経験(5年以上)
- ・ リード獲得業務経験（5年以上）
- ・ マーケティングソリューションの企画・提案経験（3年以上）
- ・ プロジェクトマネジメント経験（2年以上）
- ・ クライアントおよびパートナー企業との渉外経験
- ・ プレゼンテーション経験およびビジネス文書の作成経験

ジュニア アカウント エグゼクティブ

- ・ アカウントサービス業務経験(2年以上)
- ・ リード獲得業務経験（2年以上）
- ・ マーケティングソリューションの企画・提案経験（1年以上）
- ・ プレゼンテーション経験およびビジネス文書の作成経験

歓迎する経験・スキル

- ・ ブランドマーケティング経験
- ・ オフライン・オンライン・データ・リアルイベント・メディア・アド等を組み合わせた360°コミュニケーションプランニング経験
- ・ ウェブサイト制作・デジタルコンテンツ制作のプランニング経験
- ・ プリントメディアプランニング経験
- ・ KPI設計・データの管理・分析の経験 新規ビジネス開発経験
- ・ ビジネスでの英語利用経験

参考情報

『日経クロストレンド』に、クライアント企業のマーケティング活動をトータルにサポートする当部署「HEARST made（ハーストメイド）」における「和光」の事例を紹介するほか、今後の営業戦略およびサステナビリティの取り組みを掲載しています。

【雇用形態】正社員

【年収】

応相談

アカウント エグゼクティブ 年収500万円～800万円程度

ジュニア アカウント エグゼクティブ 年収400万円から500万円程度

※経験・能力を考慮し決定いたします

【勤務地】

107-0062 東京都港区南青山3-8-38 クローバー南青山5F
オフィス出社とリモートワークを利用しバランスよく仕事を進めています。

【勤務形態】

所定労働時間：9：30-18：00（実働7.5時間）
事業場外みなし労働制

【休日休暇】

完全週休2日制（土日）、祝日、年末年始休暇（12/28-1/4）、5月1日（社休日）年次有給休暇（年間10日～最大20日）フレキシブルホリデー（2022年度実績6日）リフレッシュ休暇*

【手当/福利厚生】

各種社会保険完備（加入条件を満たす場合）
※厚生年金、健康保険（関東ITソフトウェア健保）、労働保険（労災保険、雇用保険）
通勤交通費 当社規定により実費支給
定期健康診断
テレワーク手当
企業型確定拠出年金制度*
各種トレーニング、資格取得支援制度*
各種慶弔見舞金*
社内交流イベント（Happy Hearst Hour、浴衣祭り、クリスマス会、ランチ交流会）
各種クラブ活動 Hearst Club
自転車通勤制度
産前・産後休暇 各8週間（法定超え産前2週間有給扱い）*
ベビーシッターの利用割引*
子育てみらいコンシェルジュ（企業主導型保育園の利用）*

*正社員・契約社員のみ適用

Company Description