CareerCross

Tech Japan

【フルリモートOK】インサイドセールス・リードナーチャリング【インドIT人材×日本企業のマッチング】

Job Information

Hiring Company
Tech Japan, Inc.

Subsidiary
株式会社TechJapan

Job ID
1466937

Industry
Other (Recruitment Services)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Taito-ku

Train Description
Yamanote Line Station

Salary
4 million yen ~ 5 million yen

Holidays
週休二日制

Refreshed
May 2nd, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事内容

大手企業のDX部門や急成長スタートアップを中心として、ハイスキルなインドIT人材の採用実現のためのセールスを行う当部署。
事業拡大・ニーズ増加に伴い、インサイドセールスおよびリードのナーチャリング業務をお任せします。
2名のセールス（責任者・メンバー）に対し質の高い商談をパスできるよう、まずは休眠顧客の掘り起こしをメインに、ゆくゆくはリード獲得のためのアプローチ業務を担っていただく予定です。
基本的にフルリモートOK、まだ成長フェーズの当事業の拡大を共に加速させていただける方をお待ちしています。

■詳細
当社が開発するインド人材プラットフォーム事業において、以下業務を担っていただきます。
・既存リードに対し、メールやSNS・電話などを用いた掘り起こし
・顧客の状況ヒアリングおよび見込み顧客との商談設定
・リストに沿った新規顧客へのアプローチ業務　ほか

※業務委託契約を希望の場合、働き方によりご相談可能です。

Required Skills

＜必須スキル＞
なんらかの営業ご経験をお持ちの方

＜人物像＞
・数字の達成のために、考えながらも行動を起こせる方
・不確実性のある業務、未知の挑戦にやりがいを感じる方
・複数ステークホルダーの間に立ち、人を巻き込み業務を推進できる方

＜人材業界未経験のメンバーも活躍中＞
IT/テクノロジー分野出身（20代後半）
戦略コンサルティング出身（30代前半）
組織/採用コンサルティング出身（20代後半）

【雇用形態】
正社員
想定年収：400万～500万円
月給：33万～41万円

【福利厚生】
各種社会保険：雇用保険、厚生年金、健康保険
完全フルリモート
服装自由

Company Description