CareerCross

【コンサルティング営業】　商材は大手企業向けグローバル人材育成研修／社内公用語は英語／20代～30代活躍中

グローバルなメンバー多く、ワークライフバランスもバッチリ

Job Information

Hiring Company
Phoenix Consulting, Inc.

Subsidiary
株式会社Phoenix Consulting（フェニックス　コンサルティング）

Job ID
1466771

Industry
Business Consulting

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Train Description
Shinjuku Line, Seibu Shinjuku Station

Salary
4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Refreshed
May 7th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

==========
コンサルティング営業
==========
英語力を単に高めるだけではないグローバルリーダー育成という自社サービスの強みを理解し、顧客の課題を引き出しながら、人材育成コンサルティングを行い、研修企画を立てて提案します。研修後はアセスメント等を用いて効果測定を行い、次のプランニングにつなげます。
業績拡大に向けた人員増強のための募集です。

【業務内容】
①グローバルリーダー育成トレーニング
②ビジネス英語・コミュニケーショントレーニング
を中心とした、カスタマイズ性の高い研修企画・提案を行います。経営層、管理職、一般社員それぞれの「特定の目的」「課題」を見定め、目的達成に向け、研修を組み立て、提案します。

【仕事の流れ】
コールドコール、大型展示会出展、人脈紹介、自社開催セミナー、メディアからの問い合わせ等からのアポイント・ヒアリング→企画設計→提案→研修実施（アセスメントで現状把握→個別化されたトレーニング→アセスメントで効果測定）
※研修導入～実施は担当アシスタントと共に進行します。

【英語を使う場面】
・英語：日本語　オフィスでは7：3、商談では案件によるが日本語多め
・オフィスは基本的にバイリンガル人材が多数のため、会議も英語で行われることも。
・顧客との商談で英語が必要となる場合もあるため、英会話力が必要です。
　商談英語は入社後獲得でも結構です。

■勤務地
東京都新宿区西新宿 7-5-25 プライムスクエア 9 階
・JR大久保駅/都営新宿西口駅　徒歩7分
・西武新宿駅　徒歩6分

■給与
想定年収：450万円～650万円
※経験に応ず
※モデル年収　20代・30代　480～630万円　/　40代　800～940万円
※給与形態：年俸制

■その他待遇／手当
役職手当、ポジション手当、通勤手当、残業手当（18:30以後1分単位で支給）、営業インセンティブ
資格取得奨励金制度、学習図書奨励金制度、自社eラーニングサービス無料利用可、入社時研修、階層別研修

■勤務時間
09:00 ～ 18:00　（休憩　1時間）
※ほぼ残業無し
※グローバルなメンバーが多いため、休みの取り方や帰宅に対する考え方などはやるべきことやって、バランス持って働くというメンバーばかりです。18:30には殆どおりません。
※在宅ワークについて：現在は週1日は在宅勤務。コロナの状況に合わせて柔軟に方針を変更し、対応をしています

■各種保険
健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金

■休日／休暇
年間休日日数：125日
完全週休二日(土日)、祝日
産休育児休暇：制度・実績あり（男女とも100％取得）
夏季休暇(7～9月の間に3日)
年末年始(12/29～1/3)
年次有給休暇（1時間単位有給も可）
慶弔休暇
生理休暇
バースデー休暇
不妊治療休暇
リフレッシュ休暇（勤続5年で1週間休暇、以後5年毎)
研修休暇（勤続8年で1週間休暇+10万円支給、以後5年毎）
5時に帰る日(毎月金曜日に1回)

Required Skills

【応募に必要な経験・スキル】
・日常会話以上の英語力
・法人営業経験

【歓迎する経験・スキル】
・新規開拓経験
・大手企業就業経験
・人事部向け商談経験

※営業メンバーの前職※
・英語研修企業の営業
・旅行代理店のBtoB研修営業
・BtoBの保険提案営業
・無形サービスの海外現地責任者
・人材業界営業
など

■選考について
面接回数：3回、適性検査・筆記試験あり
英語スピーカーとの面接もあり

Company Description