# HellermannTyton

# 若手人材歓迎! 【名古屋】 営業 Key Account Manager

## 世界10カ国以上に製造拠点をもつ、ドイツ発のグローバル企業

#### Job Information

## **Hiring Company**

HellermannTyton Co., Ltd.

#### Job ID

1466157

#### **Division**

オートモーティブ営業部 営業課

#### Industry

Automobile and Parts

#### **Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

#### Salary

4 million yen ~ 7 million yen

# Refreshed

November 20th, 2025 09:00

# General Requirements

## **Minimum Experience Level**

Over 1 year

#### **Career Level**

Mid Career

## Minimum English Level

**Daily Conversation** 

## Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

# 職務内容

日系自動車メーカーに対し、カタログ品、新規開発品、Customized Parts まで、樹脂部品全般のスペックイン活動。

- ・顧客との関係構築(Penetration 活動)。
- ・既存品による競合製品の切り替え(Global products)。
- ・ベンチマーク調査、ターゲティング~新製品の企画立案、商品化及び提案。
- ・プロジェクト開始から終了まで、開発チームとのプロジェクト管理、推進。

(海外プロジェクトの場合はヘラマンタイトン海外 G 含む)

## 既存顧客対応

- ·代理店及び売上管理(売上見込みの予測、需要予測、与信管理等)。
- ・販売価格決定及び見積提出。
- ・問い合わせ等の顧客対応。

## 希望入社時期:即

## Required Skills

## 【人物要件】

- コミュニケーションカ、協調性のある方。
- チャレンジ精神旺盛で、周りを巻き込みリーダーシップを発揮できる方。
- 自発的(自立)な姿勢で業務遂行できる方。
- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多くなってきています。英語に抵抗がなく、英語での実務経験がある方歓迎します。(英語研修制度あり)

## 【キャリア要件】

• 法人営業経験がある方(1年以上・業界不問)

## 【歓迎要件】

- 自動車・自動車 Tier1、その他製造業への設計、購買部門に対する営業経験
- 自動車業界で Project 管理(車両開発)の経験ある方
- 新規開拓(Penetration)経験が豊富な方
- エンジニアのバックグラウンド歓迎

#### 【知識・資格】

• 普通自動車免許取得/パソコン操作(Word/Excel/PowerPoint/Outlook 他)

【試用期間】6か月

【勤務地】名古屋 (名古屋市中区栄 2-3-1 名古屋広小路ビルヂング 4F)

Company Description