



## 【海外営業】 日本酒（SAKE）を海外に広める営業 将来的に米国へ駐在頂ける方

「日本名門酒会」を運営する酒類卸会社★地酒ブームの先駆け的存在

### Job Information

#### Hiring Company

OKANAGA CO.,LTD.

#### Job ID

1465974

#### Industry

Retail

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

#### Train Description

Sobu Line Rapid (Chiba-Tokyo), Bakurocho Station

#### Salary

3.5 million yen ~ 4.5 million yen

#### Holidays

休日：土・日・祝日（完全週休二日制）年間122日（2023年） 有給休暇：入社半年経過時点で10日付与

#### Refreshed

February 19th, 2026 09:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 3 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

当社は、メーカー約90社、加盟店約1,750社、支部約20社からなるネットワークをもつ「日本名門酒会」を運営する酒類卸会社です。

1970年代から地酒をメインに取り扱っており、現在の地酒ブームの先駆け的存在。

1980年代には米国現法を設立して米国向け輸出を始めるなど、日本酒の輸出にも早くから取り組んでおります。

#### 【仕事内容】

海外で日本酒（SAKE）人気が高まり、日本酒の輸出も大きく増えています。

こうした中、当社でも海外営業部門の拡充のため、増員募集を行います。

具体的には、日本酒を海外のバイヤーに輸出する営業担当（①）、及び日本から日本酒を輸入し、米国内のバイヤーに卸し

ている米国現法の営業担当（②）を募集します。

#### 仕事の内容①

- 海外の販売代理店（輸入業者）との折衝がメインの仕事。輸出のための商品案内作成やメーカーと取り扱い商品に関する協議も行う。
- 海外出張は平均して月1回程度。1回当たり3~4日現地に滞在。現地では、販売代理店に対する商品提案はもとより、現地試飲会でのプロモーションやエンドユーザーとの商談も行う。

#### 仕事の内容②

- 米国内の卸、小売、飲食店宛に日本酒を販売するため、各種商品の提案、資料作成を行う他、バイヤーが開催する試飲会プロモーションのサポート（参加費元取りまとめ等）も行う。
- 日本（当社）からの日本酒輸入の数量取りまとめも担当する。

#### Required Skills

##### 【必要な経験・能力等】

- 食品業界の営業経験（酒類であれば尚よし）

##### 【歓迎する経験・スキル】

- 海外営業のご経験
- 海外でのご勤務のご経験

【雇用形態】 正社員 \*試用期間：3ヵ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

【想定年収】 350万円～450万円

- 月給制（250,000円/月～（基本給を含む））
- 海外赴任の場合は、赴任手当有

##### 【勤務地】

1. 配属予定
  - 部署：国際流通部
  - 勤務地：本社 東京都中央区日本橋馬喰町1-7-3
2. 配属予定
  - 部署：米国現法（国際流通部から派遣）
  - 勤務地：米国 ロサンゼルス

【勤務時間】 7時間30分（始業：9:00、終業：17:30が原則（休憩1時間））

- 残業：有（平均残業時間：月20時間程度）
- 残業手当：有（残業時間に応じて別途支給）

##### 【手当/福利厚生】

- 社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 通勤手当：会社規定に基づき支給
- 退職金：有
- 企業年金：有（確定拠出）
- 寮・社宅：無

#### Company Description