CareerCross

AINEO Bright, Quick, & Flexible

circle Cloud Communications

事業開発コンサルタント（営業）/ Business Development Consultant | 日本橋勤務

Exclusive job

インセンティブが年4回、上限なし！

Job Information

Hiring Company
AINEO Networks

Job ID
1465764

Division
CIRCLE クラウドコミュニケーション・チーム

Industry
Software

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Non-Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission
Commission included in indicated salary.

Work Hours
9:00~18:00(フレックスあり)

Holidays
Saturday, Sunday, Japanese National Holidays

Refreshed
May 10th, 2024 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

ビジネスサマリー：

テクノロジーが好きな方、次世代クラウドに興味がある方は是非AINEOネットワークスへ！充実したオフィス設備、エネルギッシュで楽しい職場、優秀で明るいメンバーが揃っています。

主力製品はCIRCLE Cloud Communicationsというクラウドベースのビジネス向け通信・コミュニケーションサービスです。様々なデバイス（スマホ、PC、タブレット、ラップトップ）から簡単にアクセスでき、忙しく飛び回るビジネスパーソンや別拠点で働くユーザーとも簡単にコミュニケーションがとれるため、多くの企業・組織で採用頂いています。CIRCLEはネットワーク、クラウド、M2M、セキュリティ、プロフェッショナルサービス、モビリティソリューションなど多彩な技術ポートフォリオを持っており、三つの事業部に分かれています。今回の募集はビジネス電話・通信を手掛けるCIRCLEクラウドコミュニケーション部門です。

新しいスキルを学びたい、身に着けたい。そして、チームメンバーと切磋琢磨し、共に目標を成し遂げたいという想いをお持ちの方に是非お勧めしたいポジションです！

職務内容:
AINEOでは、パートナー企業のビジネスや技術的な課題の解決を支援しています。コミュニケーションの改善をお手伝いし、新たなビジネスチャンスの獲得に一役買うこともあります。事業開発部は既存及び新規のパートナー企業にコミュニケーション・ソリューションを販売する部署です。CIRCLE 事業開発コンサルタントとして、当社の看板商品の一つであるコミュニケーションサービスを企業にご紹介していただきます。具体的な職責は以下の通り。

- 新たなパートナーの開拓、既存パートナーとの関係の維持
- CIRCLE加入者の獲得目標、売上目標を達成すること
- パートナー・アカウントとの長期的・戦略的な関係の構築
- パートナーとの打ち合わせを通してニーズを把握し、AINEOの社内リソースを検討した上で双方にとって最も望ましいソリューションを提案すること
- 上級コンサルタントは、AINEOのテクノロジー/サービススイートの他の製品やサービスを販売することもできます

Required Skills

必須要件：

- 大卒以上（情報科学や理系の専攻がベスト）、または同等の学位
- クラウドサービス、クラウド通信、会議システムなどの業界経験
- 製品、サービス、ソリューションなどの営業経験、カスタマーサービス経験2年以上
- 優れたコミュニケ—ション能力
- 周りも元気になるようなポジティブ思考
- プレゼン・スキル、問題解決力（パートナークライアントの課題解決ができること）
- モチベーションが高く、監督されなくても自主的にきちんと仕事を進められること。必要に応じてリーダーシップを発揮できること
- 流暢な日本語力（ビジネスシーンに相応しい読み書き・会話能力）
- 外向的で明るく、頭の回転が速い方、臨機応変に対応できる方
- チームの一員として働く姿勢

ITスキル

- Windows、または Apple OSX
- iOSの社内コミュニケーションアプリを使えること
- Word、Excel、PowerPoint、Keynote
- CRMを扱った経験があれば尚可（Salesforce、MS Dynamics、ZohoCRMや類似の営業管理システムなど）

給与
基本給：経験に応じて応相談（400万～700万目安）
インセンティブ：年4回、上限なし
賞与：年1～2回（職種による）、パフォーマンスとチーム目標への貢献に応じて支給

その他
東京勤務。ダイレクトセールス、及び東京・大阪・広島・名古屋・札幌・福岡・仙台のパートナーとお仕事をしていただきます。

※職場は完全禁煙です（煙草の臭い、健康への悪影響のため）。AINEOはハッピーで健康的な職場を目指しています。

Company Description