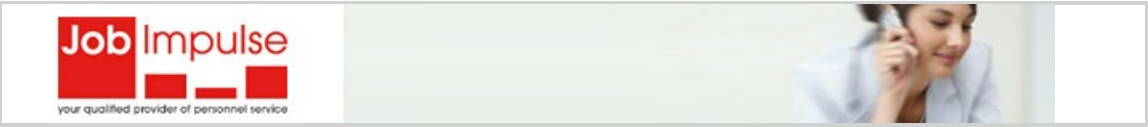
CareerCross by JAC Recruitment



Business Developmentレンタルオフィス新規開拓営業＼年収600～800万円@東京

レンタルオフィス業界のパイオニア企業で新規開拓営業・ビジネスデベロップメント！

Job Information

Recruiter
JobImpulse

Job ID
1464049

Industry
Real Estate Brokerage, Management

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Hourly Rate
年収：600万～800万円　プラスコミッション　※ご経験・キャリアによる

Work Hours
9:00～18:00（実働8時間）

Holidays
土日祝

Refreshed
August 8th, 2025 10:01

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

新規顧客獲得にかかる一切の業務。様々な地域に行き、新規のお客様とのパイプラインを作ります。
・アポイント・訪問・交渉・クロージング
・不動産仲介業者と協力しての新規顧客の創出

・ 新規顧客創出に向けたリサーチ
・ 適格な販売機会のパイプラインを開発、拡張、維持、および報告
・ 市町村、商工会議所に出向いて種々新規開拓にかかる協力を得る。

転勤：原則なし(自身が希望すれば転勤可能)

残業：平均1.75時間/月

有休：2年目から年間16日

研修：入社後3～4週間の研修期間あり

英語：会社負担で英語を勉強するプログラムあり

Required Skills

◆必須スキル・経験

・ シニアレベルの B2B ソリューション / サービスの販売およびビジネス開発の経験。
・ 顧客と協力して、適切な製品セットと契約構造を計画するスキル。
・ 企業の意思決定とビジネスにおける事例の開発プロセスに関する知識と理解。

・英語：ビジネスレベル以上
・日本語：ビジネスレベル（N2相当）以上

◆尚可スキル

・戦略的にものを考え、商業的に結果を目指す視点
・ ビジネス開発に対して規律あるアプローチができる。

◆求める人物像
・積極的かつ、自ら先を見越して行動できる。

・ 大きな成長の野心を持っている。

Company Description