CareerCross

Area Sales Representative（エリア営業/外資系/日本語必須・英語尚可）

国内出張をベースに、ご自身の裁量でスケジュール管理して営業いただけるお仕事です！

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment UK

Job ID
1463905

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Contract

Location
Japan

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Refreshed
May 2nd, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School or Below

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

ポジション: Area Sales Representative / 自動車部品のエリア営業

会社: 外資系大手自動車メーカーのジョイントベンチャー企業

基本年収: 600万円～800万円（ご経験により交渉可）

勤務地: 在宅勤務 / 国内出張あり（週3日前後）

営業エリア: 愛知、岐阜、三重、静岡、東京、神奈川

雇用形態： 契約社員（日本法人がまだ設立されていない為ですが、基本的に自動更新となります。）

語学力:　　日本語ネイティブレベル（英語力があれば尚可）

【Responsibility】

• 主要クライアントである外資系自動車メーカーの純正部品を、クライアントの日本国内のディーラーや独立系修理工場向けに営業。

• 外資系自動車メーカーのスペアパーツ・コンサルタントとして、問い合わせ対応のほか、製品、価格、OES との比較などの情報を提供し、独立系修理業者をサポートする。

• 純正部品の流通を調整・管理、及び改善する。

• 各販売店・卸店の事業展開（売上高、KPIなど）をモニタリングし、初期目標およびアクションプランの達成を確認する。

• POS活動、効果的な販売パートナーのマーケティングとプロモーションを実施する。

• 週3日前後/週の国内出張あり。

Required Skills

• 自動車部品のアフターマーケット領域における営業経験。

• 週3～４日程度の国内出張が可能な方。

• 自動車部品業界でのOES営業経験（尚可）。

• アフターマーケットにて、修理工場やディーラー向けの自動車部品営業のご経験（尚可）。

• 自動車メーカーまたはディーラーの部品部門にて勤務したご経験（尚可）。

• ディーラー等に向けてコーチングやトレーニングを実施したご経験（尚可）。

Company Description