

MMJ Network

For Your Career



【外資ケミカル企業】 営業職を大募集!!

世界的オイルメジャーグループの日本法人（上場企業）がチャレンジ精神ある方を募集

Job Information

Recruiter

MMJ Network

Hiring Company

外資系企業

Job ID

1463265

Division

自動車用潤滑油ダイレクトビジネス事業部関東支社

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

Train Description

Yamanote Line, Osaki Station

Salary

4.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00 - 17:00

Holidays

土日祝日、夏休み、年末年始休み、会社休日、慶弔休暇、育児休暇、産休等

Refreshed

May 7th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description

自動車用潤滑油ダイレクトビジネス事業部は主にディーラー各社へのプレミアムオイルの販売による収益向上を目指しております。既存顧客との良好な関係を構築し、同時に新規開拓も積極的に行っていただきます。各エリアの支店長にレポートし、セールスプラン達成に向けて、マーケティング、CSU(Customer Support Unit) およびその他部門と連携を図りながら、業務を遂行いただきます。

新規開拓営業もございますが、基本的にはルート営業となります。

- ・ 年間販売計画の立案、担当エリアの年間目標売り上げの達成
 - ・ 新規顧客の開拓を行い、販売拡大を目指す
 - ・ 担当顧客との良好な関係を維持し、販売拡大
 - ・ ディーラー各社に対し、プレミアムオイルでのサービス部門の収益向上を提案
 - ・ マーケティングチームと協力しながら、新たな製品やサービスの提案
-

Required Skills**【資格・能力要件】****必須の経験：**

- ・ 法人営業経験
- ・ 戦略的思考（斬新的なアイデアでの顧客開拓等）
- ・ 高いコミュニケーションおよび交渉能力
- ・ 社内外とのネットワーキング構築力

最終学歴：大学院、大学卒以上

Company Description