



未経験者採用！WEB3プロジェクト営業▶国内営業及び英語に自身のある方は海外営業担当をお願いします #成長率450%

海外の会社と連携して事業開発を行うため、グローバルに幅広く活躍できます！

Job Information

Hiring Company

BLITZ Marketing Co., Ltd.

Job ID

1462783

Division

グローバルマーケティング事業部

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line Station

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00~18:00 (休憩1時間)

Holidays

年間休日125日以上 ■週休2日制 (土・日) ■祝日 ■GW休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■女性休暇

Refreshed

May 8th, 2024 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社は、WEBマーケティング代行サービスやWEB広告運用など、WEB事業を中心に事業展開しているベンチャー企業です。

日本国内だけでなく、世界中のお客様にサービスを認知拡大させていくプロジェクトがあり、WEB3（ブロックチェーン）を用いた金融プラットフォーム開発運用を手掛ける部門にてビジネスディベロップメントの担当を募集します。

弊社では東京にて企画・戦略策定を行い、外部パートナーの開発会社様や当社グループ会社のベトナム法人へ開発を指示、仕様調整やスケジュール調整、問題点への対応などを再度東京側で行い、同じく日本でのデバックを経て、リリース。製品の営業及びCSはセールス部門が行うといった企画・開発・営業・運営・CSまで一貫した製品開発を行っています。

【仕事内容】

- ・ 国内を中心としたビジネスパートナーとのネットワーク構築し、潜在顧客の開拓、既存顧客との関係構築
- ・ 新規ビジネス機会の特定
- ・ 他部署との円滑な連携
- ・ 営業部長向けに営業活動に関する詳細レポート作成
- ・ 市場動向の把握、仮想通貨市場のR&Dの実施
- ・ その他付随する業務

【働く環境について】

個々の裁量が大きく、一人一人の仕事が確実にサービスに反映されます。事業部長と考えを共有しながら、サービス価値を最大化できる環境です。自分の仕事は何のためのものなのかを実感しやすい会社であり、自分の考えを取り入れられる機会が非常に多いことも特徴と言えます。

【こんな方に期待しています】

- ・ 物事の本質を見抜くことができ、創造性のある方
- ・ 新しいことにチャレンジしたい/自分の力で何かを成し遂げたいと思っている方
- ・ 新しいことを覚えることが好き/学ぶことが好きな方
- ・ マルチタスクが得意な方
- ・ 指示指摘に対して、合理的な対応ができる方

Required Skills

【必須スキル】

海外FX・株などに関する業界経験者

【歓迎スキル】

英語、営業1年以上

Company Description