



【バイリンガル採用】クライアントサービス アソシエイト(コンサル・PEクライアント向け) ~新卒・第二新卒歓迎~

バイリンガルスキルを駆使してグローバルビジネスをサポート！

## Job Information

### Hiring Company

AlphaSights

### Job ID

1462597

### Division

Client Service Team

### Industry

Business Consulting

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

About half Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Ginza Line, Toranomom Station

### Salary

5 million yen ~ Negotiable, based on experience

### Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

### Work Hours

9:00~18:00, 毎週金曜日は、自宅勤務のオプションがあります。

### Holidays

完全週休二日制、祝祭日、年次有給休暇(1年目より15日付与)、傷病休暇、産前産後休暇、育児休暇

### Refreshed

May 14th, 2024 08:00

## General Requirements

### Career Level

Entry Level

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【応募の際は、英語レジュメを必ず添付してください／Please attach your resume to apply to this position】

### この職務について / About this role

クライアント・サービス・アソシエイトの業務は、AlphaSightsの心臓部です。当社の一流クライアントと、彼らの求める知識を持つエキスパートをつなげる役割を果たします。

アソシエイトとして成功するには、クライアントの求める知識が提供できるエキスパートを確保し、営業目標を達成しようという意欲が求められます。ビジネスの最前線でコミュニケーションを頻繁にとる役割で、クライアント最優先のマインドセットが必要です。また、日々多くのタスクを同時にこなす能力も必要とされます。クライアントである一流企業の投資担当者、ストラテジスト、ディールメーカーなどから、緊急度の高いプロジェクトが寄せられます。プロジェクト概要を確認し、クライアントの正確な知識ニーズ（例：投資案件のデューデリジェンスなど）を素早く判断し、最適なエキスパートを探し出し、連絡をとり、精査します。対談スケジュールの調整や再調整、追加質問の際のフォローアップなど、クライアントとエキスパート間でのコミュニケーションのあらゆる側面を責任を持って管理します。

As a client service Associate, your work is at the heart of what we do: you'll be the link between our blue-chip clients and the expert knowledge they seek. Throughout a fast-paced workday, you will be working on urgent projects from your assigned client users at investment funds, consultancies, and businesses. You will need to understand their exact knowledge needs, and then find, engage and vet the experts most suited to each client's situation. To succeed in this role, you need to be motivated by delivering results for your clients and by achieving commercial goals. This is a communications- intense frontline role requiring a client-first mindset and the ability to multi-task across an action-packed workday.

### 職務内容 / What you will do

- クライアントへのサービス提供：プロジェクトの依頼を受け、ビジネスセンスを駆使して最適なエキスパートを探し出し、クライアントへ推薦します。複数のプロジェクトに関わるタスクを迅速に進め、プレッシャーのある状況下においても積極性と対応力を発揮し、クライアントの高い満足度を実現します。
- 市場背景の把握：プロジェクト概要を理解し、クライアントの業務に関する法律や規制環境を把握します。各ケースごとに、コンプライアンス手続きを行います。
- エキスパートオンボーディング：担当するプロジェクトに最適なエキスパートを探し出し、アプローチし、協力を促し、精査をします。
- 事業への貢献：自身の収益管理に直接関わり、キャリアの初期から月次目標の達成に責任を持ちます。
- Field incoming client briefs and identify the knowledge gaps they're looking to fill
- Utilize business acumen to identify relevant experts in the industry or topic of interest
- Proactively schedule calls with prospective experts via phone and email (including cold calling)
- Engage experts and vet them against your client's questions
- Propose a shortlist of experts to your client and schedule and manage all client-to-expert interactions
- Deliver excellent service to both clients and experts

### 得られる経験 / What you will get

- クライアントや企業の経営幹部に直接関わり、キャリアの初期から責任を伴うコミュニケーションを多く任せられます。
- 事業の収益拡大において測定可能な貢献ができ、その成果を反映した多額の報酬を得られる機会があります。
- 入社して24~30ヵ月後にマネージャー、5年後にヴァイス・プレジデントに昇進できる明確なキャリアパスがあります。
- AlphaSights独自の研修カリキュラムと徹底したOJTにより、将来的に他社や他分野でも使える営業スキルや業務管理スキルを身につけられます。
- 意欲的な同僚たちと切磋琢磨できる、エネルギーで実力主義の職場環境があります。
- More expert, project, and client-facing responsibility than other entry level roles
- Directly measurable commercial impact and significant earnings potential from the get-go
- Learn to confidently transact with senior executives and sophisticated clients at top-tier investment funds, consultancies and Fortune 500 companies
- A unique training curriculum and intense on-the-job training helping you develop highly transferable commercial and managerial skills
- A clear career path for advancement to Manager after 24-30 months, and to Business Unit VP after ~5 years
- An inspiring, high-energy environment with ambitious peers from 60+ nationalities

## Required Skills

### 応募要件 / Requirements

- 四年制大学卒業以上の学位保持者（学士号以上）、卒業後の職務経験は必要無し
- 優秀な学業成績で、GPA3.0以上または2:1以上の成績を有している
- 高校・大学での課外活動において、特筆すべき経験がある
- ビジネスにおけるキャリアへの関心を裏付けるインターンシップ等の経験がある
- 優れたコミュニケーションスキルがある
- 英語・日本語ともにビジネスレベル以上で、流暢である
- Undergraduate degree, no subsequent experience necessary

- Track record of strong academic performance
- 4-year college degree or higher (bachelor's degree or higher) with a GPA of 3.0 or higher or a grades of 2:1 or higher
- Extracurricular achievement throughout school and university
- Internship experience evidencing an interest in business
- Outstanding communication skills
- Fluent in both English and Japanese at business level or above

\*言語力について<下記の2つに当てはまる方>

■TOEIC850点以上レベルの方

⇒自分の意見や考えをまとめて、ビジネス上の会話が滞りなくお話できるレベルの英語力がある方を想定しています  
(TOEICの受験実績がなくてもOKです)。

■日本語ネイティブレベル、またはJLPTのN1レベル相当の方

⇒やや複雑かつ抽象度の高い文章を正しく理解し、自分の意見を適切に述べられるレベルの日本語力がある方を想定しています。

---

## Company Description