



【日本新規進】全世界90カ国でビジネス展開をするインドIT企業の日本進出のメインを担うお仕事です。

2006年インドで初の日系人材紹介会社として誕生以来、数多くの転職のお手伝い！

Job Information

Recruiter

Pasona India Private Limited

Hiring Company

Comviva Technologies Ltd.

Job ID

1462516

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

20 million yen ~ Negotiable, based on experience

Holidays

週休二日制（土日祝）

Refreshed

May 10th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Post Grad Degree (PHD/MBA etc)

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

『ビジネス』

■収益向上に関する顧客へのコンサルティング

■マーケティング・プログラム／キャンペーンを計画／実施し、顧客へのサービス浸透と収益増加を図る。

■収入増を促進するためにキャンペーンのパフォーマンスを向上させるためのアクションを特定し、提案する。

■製品およびCVMのグローバル責任者と週次および月次の業績レビューを主導する。

■増収の機会を特定するため、継続的に市場要件を調査する。

■様々な領域における競合他社の活動を追跡し、成果志向のレポートやダッシュボードを作成し、更新を行う。

■専門家チーム（アナリティクス、コンサルティングチーム、オペレーション）の指揮を執り、Convivaのプラットフォームを活用した顧客価値管理戦略とオペレーションを推進する。

■顧客に成果を提供するため、部門や顧客の枠を超えたチームを効果的に統率する。完全なエコシステムを活用して新しいモジュールを展開するため、コンビバの技術チーム、製品管理チーム、研究開発チームと連携する。

■顧客バリュー・マネジメント戦略、オペレーション、パフォーマンス、収益創出に関連するすべての問題について信頼されるアドバイザーとなるために、顧客のインフラ、ビジネス目標、プロセスに関する確かな理解を築き、維持する。

Required Skills

【必須条件】

テレコムマーケティング 就業経験 10年 ～ 14 年

テレコム CVM とビジネス運営における専門知識と確かな実績

【歓迎条件】

マーケティングまたはファイナンスMBA卒

KDDIやDocomo・Ymobileで同様にのCVM経験をされている方

分析スキル、通信事業の洞察力、顧客の洞察を解釈し、実行可能な収益創出プログラムに変換する能力

Company Description