



【事業戦略室マネージャー】代表直下で事業企画事業、成長戦略を提案・実行支援/IPOを目指すCtoCプラットフォーム開発

クライアント、自社の経営・事業戦略立案

Job Information

Hiring Company

C2C Platform Co., Ltd.

Subsidiary

C2Cplatform株式会社

Job ID

1462125

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Hanzomon Line Station

Salary

9 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

10:00~19:00 (コアタイム12:00~16:00) ※標準労働時間：8時間/日

Holidays

土曜、日曜、祝日、年末年始、夏季休暇

Refreshed

May 7th, 2024 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集ポジションについて】

プロダクト数の拡大に伴い、対クライアント事業戦略部門のマネージャーを募集いたします。
代表直下でクライアントの事業に並走する部門で、新規案件のビジネス検証と立上げに向けたプランニング、事業拡大に向けたマーケティング、グロス支援を行ないます。
現在代表が中心となり、新規クライアントの持ち込み案件に対してビジネスプランニングを行っていますが、プロダクト数の増加にともない、フロント対応を行なうメンバーを束ねながら、事業戦略を先導いただける方に参画いただきたく考えております。

【業務内容】

代表直下で新規クライアントに対する事業提案及び既存クライアントに対する成長戦略の立案・実行支援を行っていただきます。
現在代表が中心となり、新規クライアント持ち込みの案に対してビジネスプランニングを行っております。案件を何でも拾って作り上げるというよりは、代表と共に厳選したビジネスモデルを拾い上げ事業化できることが理想です。
また、既存クライアントの事業成長に合わせた戦略提案も同時に行っていただくことを想定しております。

- ・マーケット調査
- ・競合調査
- ・サービス企画
- ・PL作成
- ・クライアントへの事業提案 など

【当社で経験できること】

- ・信託型ストックオプションの対象
- ・IPOに向けた事業・業務体制の整理・強化を先導
- ・事業成長や新規事業立ち上げのスピードを体感できる
- ・ビジネスモデル的に事業立上げを何度も経験できる
- ・海外出張、一定期間の海外勤務も応相談

Required Skills

【必須（MUST）】

- ・戦略コンサルティング会社でのご経験 3年以上
- ・新規事業立上げ、かつ、グロスにおけるクライアント伴走経験（0→1、1→∞）
- ・マネジメント経験

【歓迎（WANT）】

【歓迎要件】

- ・経営企画業務のご経験
- ・英語コミュニケーション 日常レベル以上

【こんな方と働きたい】

- ・クライアントと共に、新規事業、事業成長に熱量高く取り組める方
- ・スタートアップのスピード感に慣れている方
- ・社内外の関係者と円滑なコミュニケーション（口頭、メール、Slack）ができる方

Company Description