

【英語使用】 外資系ロジスティクス営業マネージャー職 | アメリカ本社の総合物流企業

グローバルな職場環境で語学力が活かせる!

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Hiring Company

世界27か国で事業を展開する米系物流企業

Job ID

1461997

Industry

Logistics, Storage

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00?18:00(休憩時間は1時間)

Holidays

・完全週休二日制(土日祝日休み)、年末年始、夏季、その他特別休暇有

Refreshed

December 1st, 2025 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集背景】: アグレッシブに日本市場での顧客開拓を進め、オペレーション拡大を図るため

【主な既存顧客層】:ファッション・アパレル、消費財メーカー

チームおよび自身の営業戦略の立案、チームパフォーマンスの管理をお任せいたします。営業活動は新規顧客の開拓と既存 顧客への深耕営業共に担って頂きます。日本支社長および在上海のHiring Managerの下、裁量高くグローバルにご活躍頂く ことが可能です。

<業務詳細>

- 営業リストを基に新規開拓のアプローチを行う。
- 顧客との関係を維持し、継続的な受注・アップセルに努める。
 顧客へのロジスティクス・ソリューションの提供、価格とオプションの提案、販売完了までのフォローアップ。
- 効果的な営業・マーケティング戦略の立案と実行目標を設定し、コーチングを提供し、営業チームメンバーのパフォーマンスを管理する。
- 販売分析と予測を行い、レポートを作成する。

Required Skills

- フォワーダーおよび船会社など国際物流分野での3~5年程度の営業経験をお持ちの方
- 新規開拓業務経験をお持ちの方
- チームリード、マネジメント経験をお持ちの方
- ビジネスレベルの英語力をお持ちの方

Company Description