【英語使用】 外資系ロジスティクス営業マネージャー職｜アメリカ本社の総合物流企業

グローバルな職場環境で語学力が活かせる！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Hiring Company
世界27か国で事業を展開する米系物流企業

Job ID
1461997

Industry
Logistics, Storage

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Work Hours
9:00？18:00（休憩時間は1時間）

Holidays
・完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

Refreshed
November 2nd, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集背景】：アグレッシブに日本市場での顧客開拓を進め、オペレーション拡大を図るため

【主な既存顧客層】：ファッション・アパレル、消費財メーカー

チームおよび自身の営業戦略の立案、チームパフォーマンスの管理をお任せいたします。営業活動は新規顧客の開拓と既存顧客への深耕営業共に担って頂きます。日本支社長および在上海のHiring Managerの下、裁量高くグローバルにご活躍頂くことが可能です。

＜業務詳細＞

- 営業リストを基に新規開拓のアプローチを行う。
- 顧客との関係を維持し、継続的な受注・アップセルに努める。
- 顧客へのロジスティクス・ソリューションの提供、価格とオプションの提案、販売完了までのフォローアップ。
- 効果的な営業・マーケティング戦略の立案と実行
- 目標を設定し、コーチングを提供し、営業チームメンバーのパフォーマンスを管理する。
- 販売分析と予測を行い、レポートを作成する。

?

Required Skills

- フォワーダーおよび船会社など国際物流分野での3～5年程度の営業経験をお持ちの方
- 新規開拓業務経験をお持ちの方
- チームリード、マネジメント経験をお持ちの方
- ビジネスレベルの英語力をお持ちの方

Company Description