



法人営業職・マネージャー候補（B2Bを中心としたODM/OEM営業）

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

非公開

### Job ID

1461412

### Industry

Hardware

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

09:30 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始

### Refreshed

May 11th, 2024 07:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2192651】

【ミッション】

クライアントに対してグラフィックカードやミニPCを提案する法人営業を行っていただきます。

世界初のオリジナルミニPCメーカーとして、教育関連や大手有名法人企業へ自社製品の販売・サポートやOEM/ODMの受注業務の推進を行います。既存法人を担当いただきつつ、新規案件の獲得にもチャレンジしていただきます。

## 【商材・サービス】

・主にグラフィックボード、ミニPC、PC関連グッズ

## 【目標顧客】

- ・一般企業（線用設備含む）
- ・教育関係
- ・政府、自治体
- ・その他

## 【営業スタイル】

新規開拓7：3既存顧客の割合を想定します。

展示会やマーケティングなどで新規顧客をリード獲得し、開拓方法は任せします。

既存の得意先に対して、定期的に訪問します。

製品に関する情報提供や、月に数回の訪問で様子を伺ったり、課題のヒアリングなどフォロー業務も行います。

また、法人企業には新製品が企画される際、自社製品の魅力や機能を提案します。

---

## Required Skills

【必須要件】 ■法人営業経験3年以上 ■英語読み書きできるレベル 【歓迎要件】 ■PCもしくは、ハードウェア業界の営業経験 ■英語、または中国語 日常会話レベル ■マネジメント経験 【求める人物像】 ■コミュニケーション能力が高い方 ■チャレンジ精神があり、成長意欲が高い方 ■物売りではなく、商品企画まで携わりたい方 ■長期的に顧客と折衝を行っていきたい方

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします