

# Genesis Healthcare

営業部 セールス マネージャー

## Job Information

### Hiring Company

[Genesis Healthcare Co.](#)

### Job ID

1460546

### Division

営業部

### Industry

Other (Hospitality)

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

### Train Description

Yamanote Line, Ebisu Station

### Salary

7 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

9 : 30~18:00

### Holidays

週休2日（土・日・祝）、年次有給休暇（入社月により4日~15日付与）

### Refreshed

May 6th, 2026 02:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 10 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

■ 業務内容

## ■ 業務内容

- 法人、医療機関、研究機関向けの当社サービスのセールス戦略（アライアンスを含む）の策定、実施を行っていただきます。
- 法人、医療機関、研究機関向けの遺伝子検査キットの法人営業、販路開拓、業務アライアンス企画を行っていただきます。

---

## Required Skills

### 【必須経験】

以下いずれかの経験（10年以上）

- 広い視野を持ち、固定観念にとらわれすぎず、クリエイティブな発想で営業活動を行い成果を出してきた。
- 特に何も支援がない状態で1から開拓して自力で市場を作ってきた。
- 日本語で学術レベル、ビジネスレベルの読み書きができること。

### 【歓迎経験】

- 遺伝子及び生物学遺伝子の知識を持っている。もしくは製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界の勤務経験がある。
- 製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界において新規事業開発もしくは経営企画の経験がある。
- 製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界においてR&Dの立場から新規事業開発、新規製品開発に携わった経験がある。

### 【学歴】

- 大卒以上

### 【語学】

- 日本語（必須）
- 英語（ビジネスレベル歓迎）

### 【年俵】

- 現年取、スキルに応じます。

---

## Company Description