

Genesis Healthcare

営業部 セールス マネージャー

Job Information

Hiring Company

[Genesis Healthcare Co.](#)

Job ID

1460546

Division

営業部

Industry

Other (Hospitality)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description

Yamanote Line, Ebisu Station

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

9 : 30 ~ 18:00

Holidays

週休2日（土・日・祝）、年次有給休暇（入社月により4日～15日付与）

Refreshed

January 14th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ 業務内容 ■

- 法人、医療機関、研究機関向けの当社サービスのセールス戦略（アライアンスを含む）の策定、実施を行っていただきます。
- 法人、医療機関、研究機関向けの遺伝子検査キットの法人営業、販路開拓、業務アライアンス企画を行っていただきます。

Required Skills

【必須経験】

以下いずれかの経験（10年以上）

- 広い視野を持ち、固定観念にとらわれすぎず、クリエイティブな発想で営業活動を行い成果を出してきた。
- 特に何も支援がない状態で1から開拓して自力で市場を作ってきた。
- 日本語で学術レベル、ビジネスレベルの読み書きができること。

【歓迎経験】

- 遺伝子及び生物学遺伝子の知識を持っている。もしくは製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界の勤務経験がある。
- 製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界において新規事業開発もしくは経営企画の経験がある。
- 製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界においてR&Dの立場から新規事業開発、新規製品開発に携わった経験がある。

【学歴】

- 大卒以上

【語学】

- 日本語（必須）
- 英語（ビジネスレベル歓迎）

【年俸】

- 現年収、スキルに応じます。

Company Description