



【880～1100万円】戦略マーケティング（パワー半導体）

株式会社日立パワーデバイスでの募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社日立パワーデバイス

Job ID

1460310

Industry

Hardware

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

08:50 ~ 17:20

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社後22日/年、以降毎年4月1日に24日/年 付与 未使用分繰り越し、積み立て...

Refreshed

May 10th, 2024 23:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2191894】

【概要】

電動化や脱炭素向け需要拡大が期待されるパワー半導体において、新製品企画や新規事業戦略立案・実行を強化すべく、その具現化に従事頂ける方を募集しています。

【業務概要】

営業・マーケティング本部 戦略マーケティング部にて、主にEV、鉄道向けIGBT/SiCや、民生分野向け高圧ICの、新製品や新事業の戦略立案及び実行を行って頂きます。

具体的な業務内容は以下です。

- ・商品ポートフォリオ戦略の立案及び遂行
- ・商品企画、開発プロジェクトの提案及び実行マネジメント
- ・新製品・新事業企画の起案及び実行
- ・マーケティング戦略の立案及び実行

【本ポジションの魅力】

- ・事業戦略策定から個別の製品戦略に落とし込むので幅広い製品に携われることが可能です。
- ・車載（EV向け）や鉄道など、社会イノベーション事業の最新技術に関わることが出来ます。
- ・パワー半導体のエンドユーザーは多岐にわたり、市場や顧客課題をつかんだうえで戦略に落とし込むため、グローバルマーケットに対する知見経験を積むことが出来ます。
- ・戦略立案から実行までの自由度が高い為、意志さえあれば多くの経験を積むことが出来ます。
- ・日立製作所の総合力を駆使することが出来ます。（研究所や関連会社との連携が可能）
- ・次世代幹部候補としての採用です。

【配属部署情報 組織構成】

- ・営業マーケティング本部 戦略マーケティング部は10人で構成され、その中で、IGBT/SiC、高圧IC、パワーダイオードと製品ごとに担当が分かれています。

【キャリアパス】

- ・入社後は、当社製品や設計、製造技術について理解を深めていただき、市場調査、分析を行い、製品戦略立案とステップを踏んでいただきます。
- 以降、製品戦略取りまとめを担い、課長相当職、部長相当職として組織マネジメントに対応いただきます。

【働き方】

- ・フレックスタイム制度、在宅勤務制度あり。

【企業、部署からのメッセージ】

- ・将来性ある業界で、自らの力で事業伸長、展開地域

Required Skills

【必須】 ・プロジェクトマネジメント経験／論理的思考力（戦略的思考、課題抽出、解決力）／リーダーシップ、チームビルディング／顧客志向／利益志向 【歓迎】 ・自動車業界、電機業界、半導体業界での業務経験／プロダクトマネジメント業務経験／事業会社企画部門（事業企画、経営企画、商品企画など）の経験 ・FAE業務経験 ※上記は課長相当職採用での必須条件です。

Company Description

半導体部品の設計、製造及び販売半導体応用機器と部品の設計、製造及び販売