



## 【インサイドセールス職】 医薬品輸送サービスの内勤営業職 | 英語力必須、ハイブリッドワーク対応

イギリスに本社を持つ外資系物流企業よりの募集！語学力を活かせるグローバル環境！

### Job Information

**Recruiter**

EPS Consultants LLC

**Hiring Company**

医薬品輸送に強みを持つ外資系物流企業

**Job ID**

1460203

**Industry**

Logistics, Storage

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

3.5 million yen ~ 5 million yen

**Work Hours**

9:00 ? 18:00 ( 休憩時間は1時間 )

**Holidays**

・完全週休二日制 ( 土日祝日休み )、有給休暇、その他特別休暇有

**Refreshed**

May 13th, 2026 05:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Entry Level

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

英国に本社を置き、世界150以上の国と地域にネットワークを持つ医薬品、治験薬などの国際輸送サービスを提供する外資系企業です。医薬品の進歩に貢献するとともに流行病など最先端の社会問題とも大きく関わるため、社会貢献性の高い事業を

展開しています。

#### 【業務詳細】

- 新規顧客の開拓(研究機関、大学、製薬会社、バイオベンチャーなど)
- 既存顧客の掘り起こし、深耕営業
- マーケット分析
- 営業戦略の推進

変更の範囲：その他会社が定める業務

#### 【入社後の流れ】

入社後3カ月は研修および担当業務の引継ぎを中心に行います。入社2週間~1か月が海外拠点主導の研修となり、海外の同僚とともに英語でご参加頂きます。その後、上長の下で顧客情報や日本における注力サービス等の習得。入社4ヶ月目より独り立ちをし、業務の遂行をお任せする予定です。

---

#### Required Skills

- 英語でのコミュニケーションが可能な方
- 顧客の立場に立って問題の解決策を提案できる力
- パソコンを使用し業務を円滑におこなえる方(ワード、エクセル、パワーポイント)
- グローバル環境でキャリアを構築したい方

---

#### Company Description