CareerCross by JAC Recruitment

担当国は30カ国以上！インフラ水処理機器の海外営業マネージャー

世界78の国と地域に約5,700件の導入実績を持つ水処理装置のメーカー

Job Information

Hiring Company
AMCON INC.

Job ID
1455130

Division
海外営業グループ

Industry
Machinery

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Train Description
Yokohama City Subway Blue Line, Nippa Station

Salary
8 million yen ~ 13 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:00 〜 18:00（実働8時間 休憩1時間）

Holidays
完全週休2日制（土・日）、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇 等 【年間休日124日】

Refreshed
August 1st, 2025 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Other Language
Spanish

南米のお客様対応が可能になるため。基本的には日本語・英語のみで可です。

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

ヴァルート事業の業績と成長性

当社の汚泥脱水機関連の売上は、過去10年間で約1.7倍となり、年平均成長率は5.3%となっております。
特に海外市場の伸びは大きく、売上は10年間で約2.5倍に増加し、年平均成長率は11%を達成しています。
2020年からのコロナ禍という逆境の中でも、新型機種のリリース、生産能力増強のための新工場設立、リモートで提供可能なサービスの構築を実施し、事業拡大に努めてまいりました。
その結果、2023年に引き続き、2024年期も利益額・賞与支給総額も過去最高を実現いたしました。
また、当社では中長期計画を策定しており、2027年には、現在の約1.5倍の売上規模への拡大成長を目指しています。

==========
インフラ水処理機器の海外営業マネージャー
==========

業務内容：インフラ水処理機器の営業業務

- 水処理機器の新規提案、商談・営業活動
- マーケティング・市場調査・販売計画立案・広告宣伝・販促活動
- 海外代理店企業との共同事業展開・アライアンス活動
- 機器導入時及び納入後の運転指導・試運転・現場作業
- 海外営業グループのマネジメント、メンバー育成
  ※海外出張　1週間～2か月間／1～2か月ごと　※頻度は担当先によって異なります
  担当国：アメリカ・インド・メキシコ・タイ・ベトナム・シンガポール・フィリピン・ブラジルなど30カ国以上
  ※毎年新規の取引も拡大して売上も年々伸びている為、やりがいや成長を実感できます。
  ※様々な国を相手にできる、グローバルでダイナミックな仕事です。
  【部署構成】4名　※異業界からの中途入社の社員も活躍しております

【納入先】
下水処理場、日清食品・コカ・コーラ等の食品製造工場、トヨタ自動車等の自動車製造工場、東京ミッドタウン・関西空港等の大規模商業施設等

将来的には。。
ご本人のご志向や適性に合わせて、幅広いメーカー業務を経験していただけます。

- 自社機器の営業推進に関わる戦略の立案と実行
- 各国での代理店や販売網構築のための戦略立案
- 既存販売店とのパートナーシップ・アライアンス強化
- 自社海外拠点(中国・チェコ)と連携してのグローバル経営

【アムコンの社風 & 就業環境】

- 個人の裁量権が大きく、活動領域も広く、年齢に関係なく様々な事にチャレンジ出来るやりがいのある環境です。
- 入社年次も職位も関係なく自由に議論できる社風です。過去のやり方にとらわれない自分自身ならではのアイデアをどんどん発信してください。
- 風通しがよく、積極的な発言や自発的な行動を求められる環境です。
- 企画次第では、新規事業にもチャレンジすることができます。

▪▪選考内容▪▪
提出書類：顔写真つき履歴書・職務経歴書
【1次選考】→【最終選考】 ※選考の過程で能力検査・適性検査を実施します。

Required Skills

【必須要件】

- **法人営業経験3年以上**
- **社内外関係者と折衝し、営業活動を行なったご経験**
- **リーダーや主担当として何らかのプロジェクトを推進したご経験**
- **TOEIC820点以上の英語力**

【歓迎要件】

- 産業機械メーカー、機械商社での就業経験
- 機械の試運転・メンテナンス等の技術サポート経験
- 営業計画立案の経験
- 海外営業経験、海外駐在経験
- マネジメント経験、リーダー経験

- スペイン語力
- 将来的に海外駐在にも挑戦したい方

【求める人物像】

- 全体の目標達成に向けて行動計画を立てて実行でき、知識や経験を周囲と共有できる方
- 機械操作に興味があり、業務に関わる知識の習得にも貪欲な方
- 既成概念にとらわれず自ら改善、提案をし、自立自走できる方
- 将来的にマネジメントにも挑戦したい方

勤務地：アムコン株式会社 本社 神奈川県横浜市港北区新羽町1926

- 横浜市営地下鉄 ブルーライン 新羽駅　徒歩4分

休日、休暇：124日（2024年）

週休2日(土日)、祝日、夏季休暇(3日)、年末年始休暇(5日)、有給休暇(初年度10日)、慶弔等特別休暇、育児休暇、介護休暇、連続5日間有給休暇取得制度有

想定年収：860万円～1,300万円 （今までのご経験やご面接の中での評価によって、決定いたします。）

【年収モデル】

- 年収860万円　内訳：月給522,000円（基本給303,200円＋役職手当208,800円）×12ヶ月+賞与（2,349,000円）
- 年収1,298万円　内訳：月給702,000円（基本給411,200円＋役職手当280,800円）×12ヶ月+賞与（4,563,000円）

賞与：
業績達成度に応じた期末業績賞与有り
※2023年期は10年間で過去最高売上高・利益を達成し、賞与支給総額も過去最高水準を支給
※年収モデルには賞与4.5ヶ月分～6.5ヶ月分として算出しております

各種保険：健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金
諸手当：退職金制度：企業型確定拠出年金、通勤手当（上限50,000円/月）、出張手当

※想定年収に住宅手当（10,000円/月）を含む。
福利厚生：ベネフィットステーション、ハマふれんど（横浜市内の事業所向け福利厚生制度）
その他：英語研修、社外ビジネス研修、推奨資格報奨金制度屋内禁煙（屋外に喫煙所有り）

Company Description

私達の仕事は**「世の中のあらゆる施設・設備に、一歩進んだ快適便利を提供する」**こと。
お客様に選び続けられる、価値ある会社でありたい。

私たちの企業理念は、「社会に一歩進んだ快適便利を提供する」こと。
この理念の体現を目指し、「**Am**enity（＝快適環境）」と「 **Con**venience（＝便利な設備）」の組み合わせから「アムコン」という社名が誕生しました。

一流の人間が、一流の技術で、一流のサービスを社会に提供する。
私たちアムコンは、こんな一流の会社を目指す集団です。
1974年の創業からこれまで紆余曲折あったものの、今日当社が存続できていることは、単なるモノ売りや作業屋としてではなく、お客様の課題を親身にうかがって一緒に解決してきた結果であり、これからもお客様の「困った！」を気軽に相談していただける会社、お客様に選び続けられる会社であり続けるために、終わりなき一流への挑戦と想像を続けてまいります。