【東京】法人営業｜自動認識機器メーカーの日本法人｜IT商材営業や産業用電子機器販売経験者募集

ハンディターミナル・バーコードスキャナなどの輸入商社

Job Information

Hiring Company
Unitech Japan Co., Ltd.

Job ID
1446943

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Hanzomon Line, Suitengumae Station

Salary
4.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
9:00 ~ 18:00 (実働時間：8時間/日)

Holidays
完全週休2日制 (土日祝休み)

Refreshed
November 25th, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

● **担当業務と役割**
・主な担当業務は、ハンディターミナル・バーコードリーダー・RFID機器の導入を検討しているお客様に対しての「導入

提案、受注活動、納入対応」、及び「OEM/ODM 顧客対応」です。
・実際の受注・納品については、多くが代理店または販売店を通して行われます。
・中・大規模な導入を検討しているお客様は、既存製品の仕様・性能の枠にとどまらず、自社の業務改善の必要性に見合った機器の導入を第一に考えておられます。こういったお客様の要求・要望(詳細または潜在的なニーズ)をヒアリングして、実現可能性をお客様と共に考えます。
・当社は、輸入販売が中心ですが、基本的には電子機器の製造メーカーと同じような立場でお客様の求める品質管理・安全規格・認証・性能等について対応します。従って、これらについての常識的な知識が求められます。

● 具体的な仕事内容
・日本全国の物流、卸・小売り、製造業、倉庫業等のお客様ならびにシステムインテグレーター、IT機器販売会社がメインとなります
・それぞれの顧客に対し当社製品を導入することによって得られるお客様のメリットを最大化することが最も大切な業務となります。既存製品にとらわれず、商品の仕様変更や性能改善、価格の見直し等も必要になるかもしれません。
・OEM/ODMの場合は、既存商品の販売とは全く違ったアプローチが求められます。既存商品にはない仕様・性能についても求められることがありますので、お客様にとっても、また当社にとってもチャレンジになります。まずは、お客様の話をよく聞き、開発担当者・製造担当者とも打ち合わせを行い、最終製品の実現を目指していきます。
・直接お客様に対応しますので、お客様の課題抽出、要求事項をヒアリングする等して、他の各部門と協力し、お客様の課題解決に最適な提案活動を行います。

● この仕事を通じて得られること
・ハンディターミナル、RFID等を通してIT、ネットワーク、モバイル技術などの最先端技術に触れられるので、電子機器やIT技術のテクニカルスキルの向上が図れます。
・当社のお客様の使われる現場を実際に見ることができるので、物流・小売り・製造業などの実態を知ることができます。

● 職場の雰囲気
・当社は台湾、米国、欧州、中国に拠点を持つグローバル企業です。年齢や役職に関係なくフラットに議論・相談を行う組織構造です。
・国内だけではなく、海外の新しい情報や動向をいち早く知ることが出来るので、スピード感があり、従って問題の解決もスムーズに行うことが出来ます。
・一人一人が自分の仕事に責任を持ち、仕事の質を高め、また仕事の幅を拡げることのできる高い自由度があります。

● キャリアパス
・本部門のみで完結する業務は少なく、開発、製造、品質管理部門等と連携して進める業務のため、他部門の方々との交流で技術的スキルや顧客対応方法など、ご自身のスキル向上ににつなげることができます。
・なりたい自分、進みたい方向など、自身のキャリアについて上司と相談する機会があります。
・海外出張(主に台湾、米国・欧州・中国等も機会あり)やミーティングのチャンスがあり、グローバルにビジネスを展開するスキルを身につけることが出来ます。

【待遇】
想定年収: 480万円 ~ 900万円　(賞与年2回)
社会保険加入、通勤手当支給
完全週休2日制(土・日・祝祭日)、夏季休暇(3日)、年末・年始休暇

Required Skills

【必須条件】
・IT商材の営業や産業用電子機器販売の実務経験をお持ちの方
・簡単な英語の読み書き・メール利用が可能な方

【歓迎条件】
・産業用電子機器の業務経験をお持ちの方、モバイルターミナルの営業経験をお持ちの方

Company Description

ビジネスの範囲
1985年、Unitechは多様なAIDC（自動認識およびデータ収集）製品の開発供給プログラムに着手いたしました。これらは頑丈なPDA、携帯情報端末、入退室端末、バーコードスキャナ、RFIDリーダーを含んでいます。

社会的責任
市場動向と機会を認識する高い能力により、Unitechは世界中でAIDC製品の代表的ベンダーとなっております。 Unitechはアメリカ、アジア太平洋、中国、ヨーロッパ、日本、台湾に強力な基盤を築き上げ、35以上の国々の1,000にのぼるパートナーと密接に協力しながら、お客様に最高のサポートを提供しております。