



タイ/バンコク【ソリューション営業（アシスタントマネージャー）】ビザサポートあり！日本企業タイ法人！

東証プライム上場トランスコスモス株式会社のタイ法人！

## Job Information

### Hiring Company

[transcosmos \(Thailand\) Co., Ltd.](#)

### Job ID

1445641

### Industry

Temp Agency, Outsourcing

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Thailand

### Salary

Negotiable, based on experience ~ 4.5 million yen

### Work Hours

タイ現地時間 8 : 45 ~ 17 : 45

### Holidays

土日祝日（タイのカレンダー通り）※有給休暇、誕生日休暇、忌引き休暇、出産休暇、結婚休暇、その他タイ国労働法に基づいた休暇有

### Refreshed

April 17th, 2026 13:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

transcosmos Thailandのセールス担当として、日系・タイ系・外資企業向けにBPOサービス、デジタルマーケティング、EC

運用、カスタマーサポート、リサーチサービスなど幅広いソリューションを提案し、新規案件の開拓から既存顧客の深耕までを担当します。クライアントの課題をヒアリングし、社内サービスチームと連携しながら、最適なサービス提案・見積・契約まで一連のプロセスをリードしていただきます。

#### ■新規営業

日系・ローカル企業を対象としたリード獲得・アプローチ

クライアントの課題ヒアリング、ソリューション提案

提案資料・契約 / 見積書作成・締結・交渉の作成

営業フローの管理（アポイント、商談、フォローアップ、クロージング）

#### ■既存顧客フォロー

既存顧客の関係構築、アップセル・クロスセル提案

プロジェクト定例参加、案件状況モニタリング

顧客満足度向上のための改善提案

#### ■社内連携

社内運用チームとの連携

提案書作成・収支管理

プロジェクト立ち上げ時の社内調整

#### ■事業開発

競合調査、業界トレンド把握

新規サービス企画・提案

#### 【所属会社について】

社員数：約3000名（日本人101名）

所属部署での役割：アシスタントマネージャー

※直属上長は日本人ですがそれ以外はタイ人のみのチームとなります。

**バンコクで広がるチャンス、次の一步を踏み出そう！**

**初めての海外就業でも安心。渡航・入社までの諸手続きも日本人スタッフが手厚くサポートいたします。**

アジア有数の大都市、タイ・バンコク。ここにはおよそ8万人の日本人が滞在しています。

活気ある街並み、美食の宝庫、そして有数の美しいリゾート地が日本人を魅了し続けています。

特にここバンコクは、日本人におなじみのスーパーや外食チェーンなどが多数進出しており、気候が温暖で物価が安く、さらには、多くの日本人が住んでいることから、海外の中でもとても住みやすい都市のひとつとされています。

当社が立地するアソーク地区は、BTS（高架鉄道）アソーク駅とMRT（地下鉄）スクンビット駅で乗り換えが可能で、バンコクで最もアクセスの優れたエリアの一つです。特に便利なのは、駅とショッピングモール、そして当社が入居しているビルが直結していることです。オフィスは37階に位置し、バンコクの景色を一望できる絶景が広がっています。通勤時間が30分以内の方も多く、仕事後にはショッピングやルーフトップバーでリラックスするのも素敵ですね。

また、休日はバンコク市内での観光や、少し足を伸ばしてビーチでのんびりとリフレッシュすることも可能です。プライベートの時間も、ぜひ充実させてみてください。

当社は、チェンマイセンターも含め、約**3,000名**のスタッフが在籍しており、そのうち日本人スタッフは約**100名**にのぼります。日本語のコンタクトセンターを開設して15年以上の実績を誇ります。初めての海外勤務でも安心して働けるよう、各種申請手続きから入社後のサポートまで、日本語での充実したサポート体制を整えています。

#### キャリアアップも可能な環境

「トランスコスモス株式会社（transcosmos inc.）」は、東証プライム市場に上場し、経済産業省および東京証券取引所が選ぶ「**DX注目企業2024**」に選定されました。デジタルトランスフォーメーションのリーダー企業である私たちと共に、成長とチャレンジのフィールドで新たなキャリアを築きませんか？トランスコスモスグループでは、ご自身の能力と志向に応じて、将来的なキャリア形成の道が広がっています。マネージャー職へのステップアップにより、現地法人の正社員としてのキャリアへの道も開かれています。

-----

## 【雇用形態】

正社員

## 【給与】

月給：70,000THB～ ※経験・能力を考慮し決定

- 通勤手当は月給に含む
- 営業交通費は別途実費精算にて支給

試用期間：119日

試用期間中給与：100%

## 【勤務地】

タイ バンコクオフィス

Exchange Tower, 37th Floor 388 Sukhumvit Rd., Klongtoey, Bangkok 10110 Thailand (Head Office)

9 Pakin Building 12th Floor, Rachadapisek Rd, Dindaeng, Dindaeng, Bangkok 10400 Thailand (2nd Office)

## 【就業時間・休日】

勤務時間：8:45～17:45の間で9時間就業（うち休憩1時間・実働8時間）

休日：完全週休2日制（土日+タイ祝日休み）

有給：あり（別途傷病休暇年間30日あり）

その他：夏季休暇（3日間）

## Required Skills

&lt;必要条件&gt;

年齢：25～35歳程度

大卒：営業経験 2年以上

非大卒：営業経験 5年以上あればOK

語学：英語ビジネスレベル以上 ※社内公用語が英語となります。

（資料作成、メール、プレゼン）

自動車・不動産・人材・IT・広告などいずれかの法人営業経験がある方

&lt;以下の条件に該当する方からのご応募歓迎&gt;

BPO、EC、CRM、デジタルマーケティング業界での営業経験

日本企業向けの営業経験

社内外のステークホルダーを巻き込むプロジェクトマネジメント力

タイ国内のビジネス習慣、商習慣への理解

数値管理（売上、粗利、KPI）に強い方

&lt;求める人物像&gt;

クライアント課題を構造的に整理できる方

スピード感を持って動ける方

自ら提案・改善・行動できる方

チーム連携を重視し、協調性を持って動ける方

変化の早いBPO・デジタル市場に興味がある方

## Company Description

transcosmos Thailand is a joint venture of transcosmos and SAHA group based in Thailand.

transcosmos launched its operations in 1966. Since then we have combined superior People with the latest Technology to enhance the competitive strength of our client companies by providing them with superior and valuable services.

transcosmos currently offers Cost Reduction Services (e.g., contact center, back-office services for HR/Finance/Sales departments, order management and supply chain management, and system development and operation) and Sales Expansion Services (e.g., Big Data analysis, Internet advertising, website development and operation, smartphone/SNS utilization, and telemarketing).

transcosmos continues to pursue Operational Excellence by providing these services through our 162 locations in 28 countries with a focus on Asia.

Furthermore, following the expansion of E-Commerce markets across the globe, transcosmos has been providing a comprehensive One-Stop Global E-Commerce Services to deliver the products and services of our clients to consumers in over 45 countries.

transcosmos aims to be the Global BPO Partner of our clients, providing them with high quality BPO services on a global scale.