CareerCross

ACS Japan

Products&Solutions－Technical Engineer or Strategy Consultant

Please do not hesitate to contact us.

Job Information

Recruiter
ACS Japan

Job ID
1423300

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
May 10th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

Products & Solutions 新規事業企画・技術検証エンジニア

Products & Solutions 新規事業企画・戦略コンサルタント

■業務内容
デジタルアセットの企画・開発や新規事業のインキュベーションなど、事業会社が行っているような事業企画やデジタル戦略の立案等を行っており、以下の役割を担っていただきます。

- 新たなデジタルアセットの企画・開発、新規事業のインキュベーション
- デジタルアセットビジネスに関する戦略・企画立案、業績管理
- デジタルアセットビジネス推進のための各種制度設計・整備
- デジタルアセット輸出入のためのグローバル連携（契約交渉、ライセンス形態や知的財産権等の整理、海外市場展

開、技術仕様確認、環境移管等）
- 社内外エミネンス活動（情報発信、イベント企画・実施、寄稿・出版等）

Products & Solutionsでは、従来型のコンサルティング業務に加えて、デジタルアセットの企画・開発や新規事業のインキュベーション等、事業会社に類する経験を積むことでき、デジタルアセットの企画・開発・活用・市場展開を通じて、クライアントの経営課題や業界課題、ひいては社会課題解決に資する貢献をすることが可能です。

Required Skills

Products & Solutions 新規事業企画・技術検証エンジニア

必須条件

- BtoG / BtoB / BtoC / GtoC向けシステム開発・運用、プロダクト開発・運用経験
- Web系システム及びモバイルアプリのUI/UXデザイン・開発・保守運用経験が3年以上
- AWS / Azure / Google Cloud Platform等のクラウドプラットフォームの導入・運用経験（いずれか）
- 先端技術（IoT / AI / Blockchain / xR等）領域の実装スキルの保有
- 主要開発言語（Python / Java / JavaScript / Swift / Kotlin / PHP / C / C++ / C# / etc）の実装、ソースコードレビュースキルの保有
- 技術検証、PoC、商用開発におけるアーキテクチャ選定スキルの保有
- ウォーターフォール開発及びアジャイルスクラム開発の実装・管理経験（各3年以上の経験）
- 日本語： 流暢 （ビジネスレベル以上。JLPT N2 or above）、英語： 読み書きレベル（ビジネスレベルのバイリンガルであれば尚可）

Products & Solutions 新規事業企画・戦略コンサルタント

必須条件

- シニアスタッフクラスのコンサルティングスキルの保有（課題特定・構造化・対策検討、ドキュメントパッケージの企画・作成・プレゼン等）※基本的なビジネススキルの保有を求めるものであって、必ずしもコンサルティングファームでの経験を求めるものでありません。
- 日本語必須： 流暢 （ビジネスレベル以上。JLPT N2 or above）、英語： 読み書きレベル（ビジネスレベルのバイリンガルであれば尚可）

以下の要件のうち、いずれか一つの要件を満たしていること。

- 事業会社等での経営企画・事業企画・新規事業投資・新規事業開発・マーケティング企画・デジタル戦略・R&D戦略部門での実務経験（3年以上の経験）
- コンサルティングファームでのコンサルティングプロジェクト経験（3年以上の経験、複数プロジェクトのデリバリー経験）
- システム開発企業等でのシステム開発・プロダクト開発経験（3年以上の経験、複数プロジェクトのデリバリー経験

They are currently hiring to Manager or above rank and offer attractive career growth opportunities.

If you have any questions or need more information, please do not hesitate to contact us.
Jing Liu ｜E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。
弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：
製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：
エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSIer企業：
Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:
Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:
Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or SIer Companies:
Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big SIers.