CareerCross

Full Stack Engineer (Cloud Integration)

[New] Our Global Client is looking for

Job Information

Recruiter
ACS Japan

Job ID
1421838

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
May 6th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

Full Stack Engineer (Cloud Integration) / フルスタックエンジニア (クラウドインテグレーション)

職務内容

当チームのミッションは、データサイエンスを駆使してプロフェッショナルサービスの価値を向上させることです。様々な業種のプロフェッショナルと連携し、クライアントのビジネス課題をデータ分析にて解決します。不正検知、商圏分析、顧客分析、将来予測、口コミ分析、デジタルマーケティングなど幅広い領域において、様々な分析手法を試し、新たな示唆を与える分析を提供します。

フルスタックエンジニアとして以下の様なプロジェクトに関与頂くことを想定しています。
具体的には

- 深層学習や統計的分析用のプログラムを実行するためのアーキテクチャ構築
- マイクロサービス、コンテナ、サーバーレス等クラウドテクノロジーを活用したアプリケーションプラットフォーム構築
- システムアーキテクト、クラウドインテグレーションに関する技術的アドバイス　等

この仕事の魅力 (キャリア)

- 経営層への距離が近いからこそ、会社の経営判断に直結するデータ分析を経験できます。また、経営者目線を身につけられる環境で仕事ができますので、ビジネススキルを磨くこともできます。当チームに在籍している複数のデータサイエンティストと連携し、Machine Learning等のエンジニアリングと連携した分析サービスを提供することが可能です。

Required Skills

【必須条件】

- 技術的課題についてロジカルにソリューションを組み立てるスキル
- Webアプリケーションの開発、データ分析基盤の構築、ネットワークインフラの構築をリードした経験
- AWS Lambda、AWS Fargate、Amazon ECS、 Amazon EKSなどのクラウドテクノロジーを活用したシステム・アーキテクチャーの設計・実装経験
- ビジネスレベルの日本語読解・ドキュメント作成・会話力 (JLPT N2 or above)

【歓迎条件】

- AWS等のクラウドベンダーの認定資格の保有
- Python、Java 、Swift、Kotlin、Dart、Rust、Scala、Goの中で1つ以上のプログラミング経験
- Snowflake、Redshift等のクラウドテクノロジーを活用したデータ分析基盤の設計・実装経験
- Machine Learning on AWS等のクラウドテクノロジーを活用した機械学習基盤の設計・実装経験
- ソフトウェア開発のライフサイクルやアジャイルに関する知識・経験
- 日常会話レベルの英語力

★少しでもご興味がございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳（リュウ）｜E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。
弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：
製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：
エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSIer企業：
Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan’s commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:
Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:
Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or SIer Companies:
Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big SIers.