



【20代から活躍・法人営業の経験をお持ちの方歓迎】セールスマーケティングリーダー/BtoBチャネルの開拓・戦略立案

AI翻訳機「POCKETALK」をはじめとし、世の中のニーズに合った製品を販売

## Job Information

### Hiring Company

SOURCENEXT CORPORATION

### Job ID

1413757

### Industry

Software

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Salary

5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

9:00~18:20 (コアタイム : 10 : 00~15 : 00)

### Holidays

完全週休2日制 (土・日)、祝日、夏季・年末年始休暇

### Refreshed

May 1st, 2024 05:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Basic

### Minimum Japanese Level

Fluent

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【累計販売台数80万台突破、国内販売金額シェア97.2%（2020年10月時点）のAI翻訳機「POCKETALK」をはじめとし、世の中のニーズに合った新製品を続々売り出しています。】

### ■業務内容

（雇入れ直後）

B2Bチャネルの営業戦術を立案し実行。広域流通チャネルを使った代販営業活動や、ユーザー企業への直販、各種チャネルの新規開拓を行い、売上の最大化をはかる。

- ・ **リード獲得**  
ウェビナーの企画や開催、メルマガの配信、展示会出展などの活動を通じて潜在見込み顧客（リード）を獲得、製品の体験利用機会の提供
- ・ **新規顧客へのアプローチ**  
問い合わせのあった企業やご紹介いただいた企業へのアプローチ  
※エンドユーザー／代理店両方あり
- ・ **商談（1日1～3社）**  
アジェンダ、企画書、提案資料作成  
条件交渉  
レンタル・及び販売に関わる運用詳細ルール決定
- ・ **サービス展開までの準備**  
社内関係部署との共有  
企画会議への起案、申請  
契約書締結、取引口座開設手配  
システム連携に伴う各種調整  
各種問い合わせ対応
- ・ **サービス展開後のフォロー**  
改善内容のヒアリング  
キャンペーンの提案 など

## Required Skills

**応募資格（必須）**：法人営業経験をお持ちの方。（業界不問）

**応募資格（歓迎）**

- ・ 新規開拓の営業経験をお持ちの方
- ・ 法人営業経験をお持ちの方で、競合が複数いる中での顧客リレーション型営業を得意とされる方。
- ・ マーケティングな要素
- ・ 営業の仕組みを考える経験を歓迎（マーケティング）

**求める人物像**

- ・ フットワーク良くスピーディーに行動にうつせる方
- ・ 社内外の調整業務を得意とする方
- ・ 変化に抵抗感なく、チャレンジできる
- ・ タフネス
- ・ 仕事に対する動機付け、自己実現をするのが当たり前と思っている。仕事が好き
- ・ ベンチャー気質
- ・ 自ら考えて意見・行動し、PDCAを廻せる
- ・ 地頭がよい
- ・ マルチタスクで業務を進行できる方
- ・ 社内外との各種調整、コミュニケーションを得意とする方
- ・ 失敗を恐れずフットワーク良く動ける方

**【雇用形態】** 正社員

**【想定年収】** 514万円～800万円 半期年俸制：半期257万円～

※入社時の給与は、経験・前職の給与等を考慮し、相談の上決定します。

※半期年俸制とは、半年ごと（4月と10月）に査定を実施し、その評価結果に基づいて、次の半年間の給与額を決定する制度です。

評価は、結果と、プロセスの2軸で行ないます。性別・学歴・年数にこだわらない能力成果主義型人事制度です。

※試用期間あり（3ヶ月） その間の給与・待遇に変動はありません。

**【賞与】** 年2回（6月、12月）

- ・ 固定賞与：月給の1.5ヶ月分
- ・ 業績賞与：業績の一部を評価に応じて還元するプロフィットボーナス

**【昇給】** 年2回（4月、10月）\*評価結果に基づいて決定します。

**【諸手当】** 通勤手当

**【福利厚生】**

健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、介護保険、産前産後休業、育児休業、看護休業、育児時短勤務制度、慶弔金、社員持株会制度、ストックオプション制度、健康診断、予防接種、健康相談室、健康保険組合の保養所施設利用

**【勤務地】**

- ・ 雇入れ直後：東京都港区東新橋1-5-2 汐留シティセンター33階  
※テレワーク時は会社に届け出た自宅もしくは勤務場所
- ・ 変更の範囲：会社の定める場所（テレワークを行なう場所を含む）
- ・ 受動喫煙対策：屋内全面禁煙
- ・ 勤務地最寄駅：各線／新橋駅
- ・ 在宅勤務・リモートワーク：相談可 ※テレワーク率88%（2021年1～3月実績）
- ・ Web面接：可

**【勤務時間】** 標準的な労働時間：9:00～18:20（所定労働時間：8時間/休憩時間：80分）

- ・ 時間外労働有無：有
- ・ フレックスタイム制：10:00～15:00（コアタイム）
- ・ 平均残業時間：月30時間

**【休日・休暇】年間休日124日**

- 完全週休2日制（土・日）、祝日、夏季・年末年始休暇
- 特別・慶弔休暇
- 有給休暇
- エキサイティング休暇\*

\*エキサイティング休暇とは

有給休暇を5営業日以上連続して取得する制度で、土日を繋げた9日間以上の休暇取得を推奨しています。年度内に1回以上の取得とし、自分が「エキサイティング」だと思うことに休みを使います。

まとまった休暇をとることで、プライベートを充実させられるのはもちろん、長期不在時の体制づくりの機会にもなっています。

**【研修制度】****▼ぐるぐる研修**

3カ月ごとに実施している、中途入社者を対象としたオープン形式の研修です。

業務理解のため、全部署の業務内容を学びます。

**▼コンプライアンス研修****▼ライティング講習****▼その他 必要に応じて社外研修参加申請制度あり**

---

**Company Description****「次の常識をつくる」****We Source What's Next.**

一生の中で、最も大きな割合を占めるのが働く時間。それがつまらないものなら、人生は不幸です。だから、働くのに理想の企業をつくろう、と思いました。根底にあったのは、社会に貢献したいという思いです。個人より企業の方が社会に大きく貢献できると考えていました。

毎日会社に行くのが楽しくてしょうがない、わくわくしながら働き、自分も企業も成長を重ねていく。働くことが、やりがいを超えて、生きがいになるような企業。それがソースネクストの目指す理想です。

**【ミッション】**

製品を通じて、世界中の人々に喜びと感動を広げる

**【ビジョン】**

世界一エキサイティングな企業になる

エキサイティングの3条件2006

正しい・喜ばれる・面白い

**WHAT WE DO**

SOURCENEXT has successfully launched software in Japan since 1996, while holding the title of leading publisher for nine consecutive years.