



【英語使用】インサイドセールス職|大手外資系オフィススペース企業

ワークライフバランス重視!グローバルな職場環境で語学力が活かせる!

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Hiring Company

世界120カ国以上でサービスを展開する世界的オフィスブランド

Job ID

1379398

Industry

Property Developer, House-builder

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen \sim 5.5 million yen

Work Hours

9:00 - 18:00 (休憩時間は1時間)

Holidays

・完全週休二日制(土日祝日休み)・年末年始、夏季、病欠、その他特別休暇有

Refreshed

May 1st, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

業界最大手のレンタルオフィス事業を展開するグローバル企業の内勤営業としてご活躍いただけます。様々な企業層にフィットしたオフィスブランド、バーチャルオフィスサービスを強みに日本全国に拠点を展開しており、柔軟な提案が可能です。

グローバル企業からスタートアップ、地方公共団体とクライアントは多岐にわたり、また英語を使用する機会もあるため 様々な経験を積むことが可能です。

業務内容

- お客様からの入電対応
- レンタルオフィスやバーチャルオフィスのご紹介
- サービスの販売、お問合せを頂いたお客様へのフォローアップ
- 顧客管理システムへのデータ入力

待遇

- 給料:400万円~450万円+コミッション
- トレーニング制度、社内イベントなど
- 社会保険完備
- 交通費支給
- 年間休日120日以上

Required Skills

- カスタマーサービス、営業など顧客折衝のご経験をお持ちの方
- 社内外の関係者と良好な関係を築ける方
- コールセンターでの勤務経験(歓迎)
- ビジネスレベルの英語力(歓迎)

Company Description

EPSコンサルタンツの人材サービス

EPSは1993年に創立された、人材紹介、人材アウトソーシング会社です。25年を越える人材紹介実績と共に東南アジアを中心とした事業展開を行っております。

EPSは小さなコンサルタント会社としてスタートし、年月を重ねながら多くのクライアント様と共に成長してきました。深い信頼は長いお付き合いに発展すると信じ、クライアント様のニーズを第一とした人材紹介サービスを提供することに力を注ぎ続けてきました。クライアント様のニーズを見極めることで、EPSは日々変わる人材ニーズの流れにも対応できる企業へと成長をし、現在も数多くのクライアント様からの指示を得ています。

今日の急速な経済の変化の中でも、企業様がこの変化をチャンスとして活用できるような柔軟でスピード感のあるサービスを人材業界の最前線で提供しております。

人材サービスを提供している国

日本 / シンガポール / マレーシア / フィリピン / タイ